



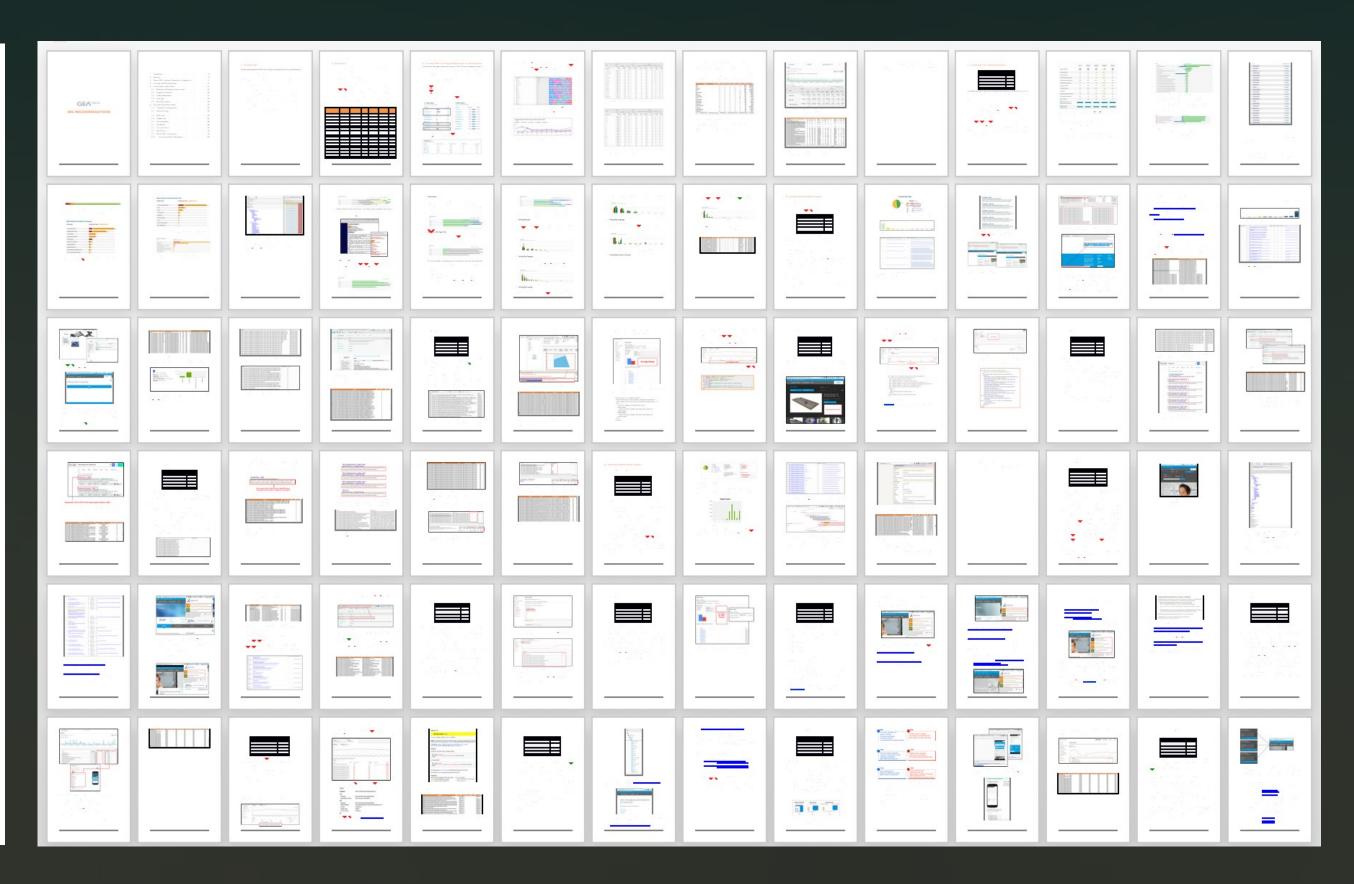
Cómo Desarrollar Auditorías que maximicen el éxito SEO

Levanta la mano (y déjala levantada) si has vivido alguno de estos escenarios...



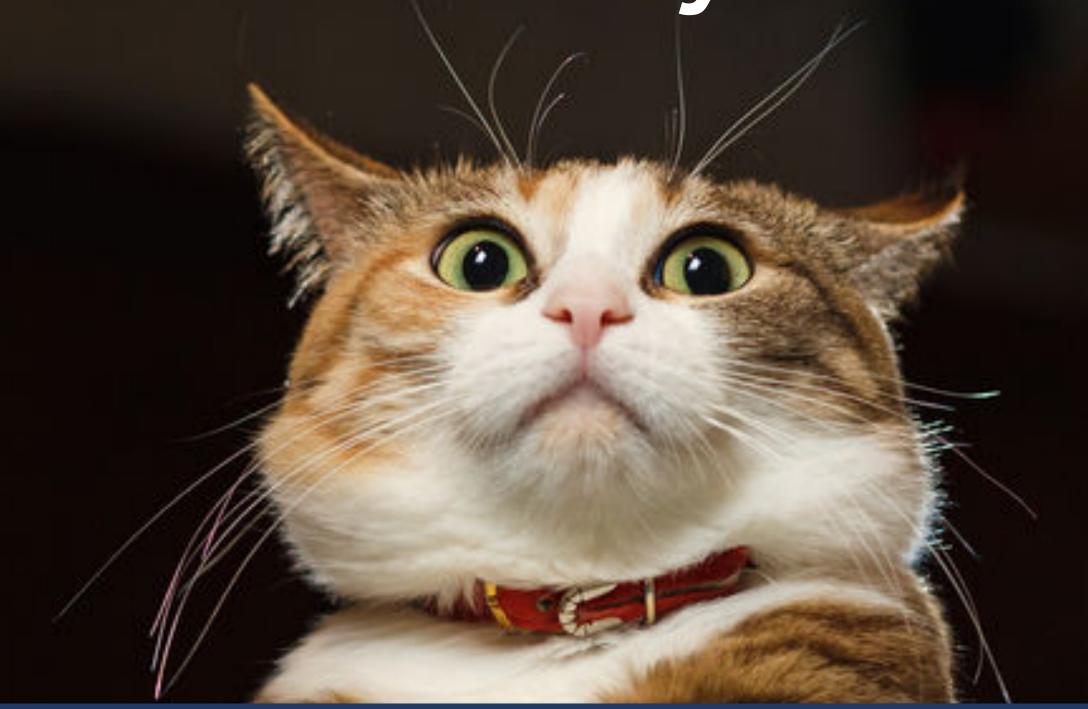
Has invertido semanas en hacer una auditoría SEO larguísima con todos los problemas de optimización...

INDEX mary4 rent SEO ranking performance vs. competitors5 Incoming Link Popularity Status......11 5. Content Optimization Status..... Relevant and Indexable Text Content Images Optimization..... Video Optimization..... Title Tags Meta Descriptions......44 nical Optimization Status......49 Crawling & Indexing Issues......49 Internal Linking......53 SiteMap.xml Canonicalization..... Structured Data..... Mobile Web Configuration78 International Web Configuration.....82





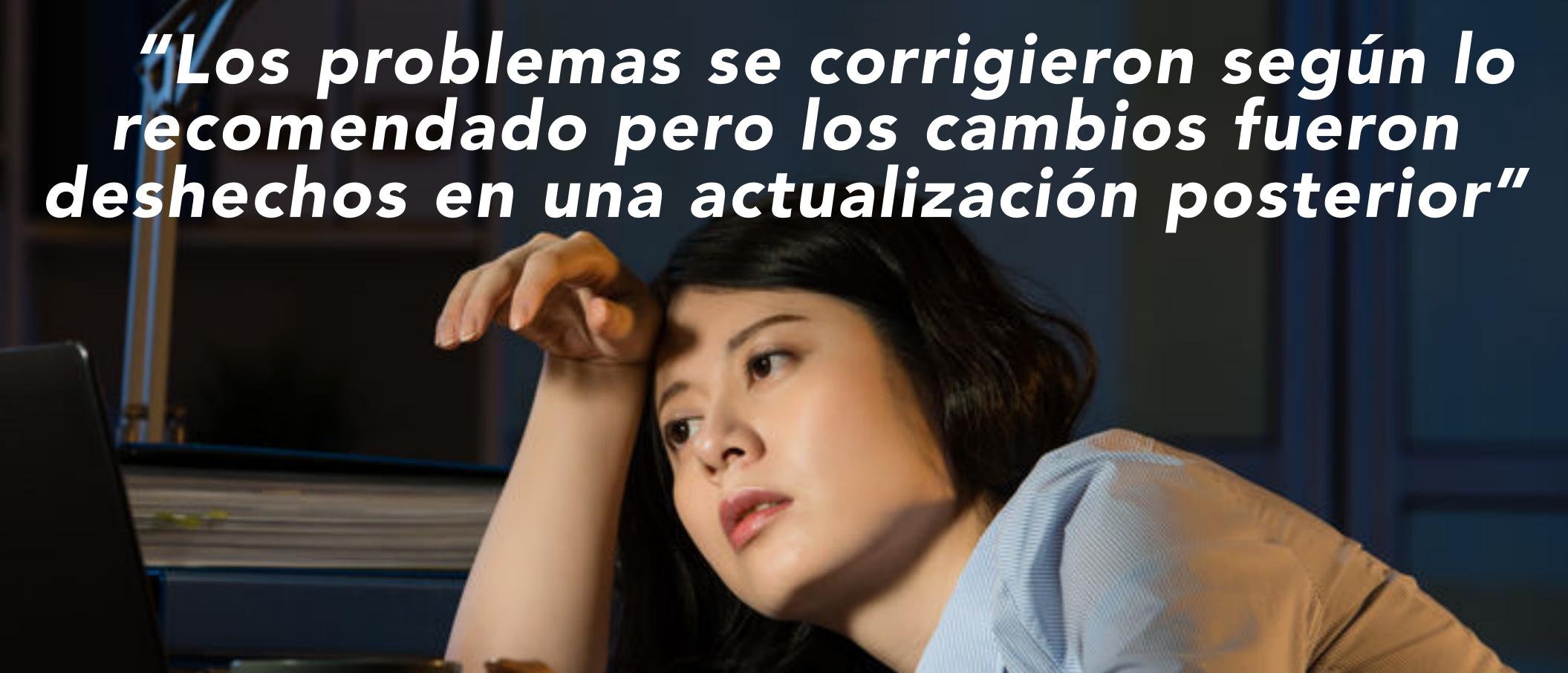
"Se tardaron meses en implementarlas y comenzaron con las menos importantes... por lo que se vieron resultados muy tarde"





"La implementación no se realizó ya que no estaba claro que se requerirían ciertos recursos que no fueron solicitados"







Como resultado tenemos un SEO fallido porque no se crece o apenas se hace (y tarde) vs la competencia



¿Lo habéis sufrido? ¿Demasiadas manos levantadas?



No estáis solo(a)s



Aleyda Solis <a>©<a>aleyda

SEOs: In which phase/activity of the SEO process do you face more problems to ultimately achieve the desired goals? Answer the poll please!

13% Analysis:Detecting issues

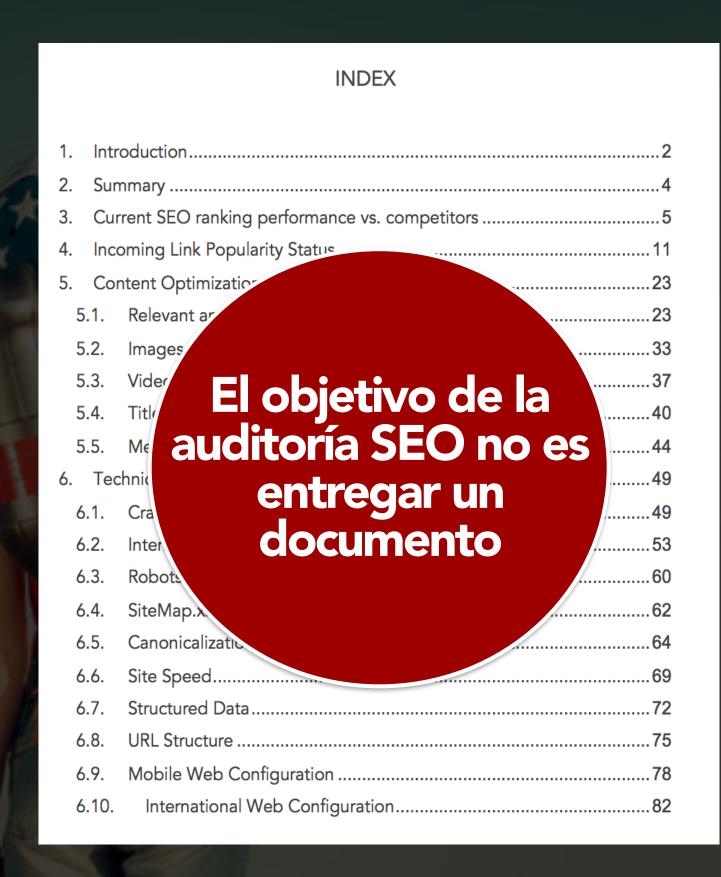
67% Execution:No support, etc

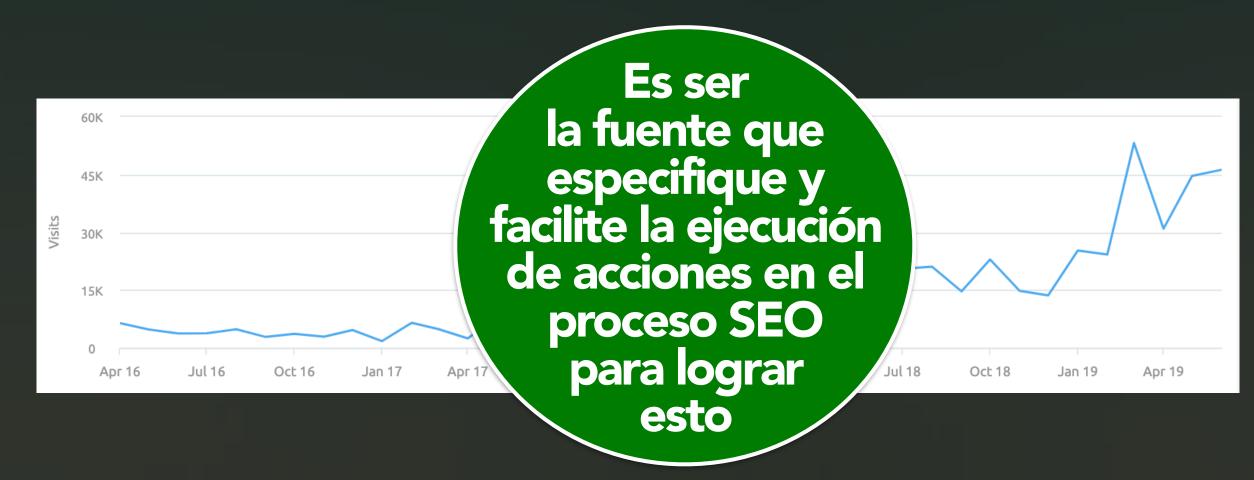
15% Reporting:Showing results

5% Any other: please reply!

559 votes • Final results

Estos problemas de ejecución y consecuente éxito del proceso SEO tienen su origen en la auditoría





Todo comienza a generarse por este tipo de carencias de la auditoría SEO

No mostrar cómo los problemas impactan el crecimiento

No conectarlas a aquellas áreas más críticas para objetivos de negocio

Enfocarse a los problemas sin especificar soluciones

Falta de monitorización continua del impacto de la ejecución

Documento muy largo y difícil de leer No priorizar en base al impacto y criticidad del cambio

Falta de comunicación y validación continua de la ejecución

SEO Audit Checklist Overview

I start by breaking up the checks that I do, as follows:

- Step 1: Google Checks. Everything Google related.
- Step 2: Benchmarks. For setting a baseline.
- Step 3: Competition Analysis. Understand who you are up against.
- Step 4: Site Architecture. Ensuring visitors and Googlebot have all they need to navigate and crawl.
- Step 5: Technical Inspection. To in
- Step 6: Images Analysis. Mg
- Step 7: Mobile Checks. W
- Step 8: Page Level & Elei
- Step 9: Keyword Analys
- Step 10: Content Analysis
- Step 11: Usability Experience

Este es un checklist fantástico, pero debe ser una referencia y no la

g for you, not against you.

re there are no problems.

and visitors.

ne right places?

d be setting yourself up for issues.

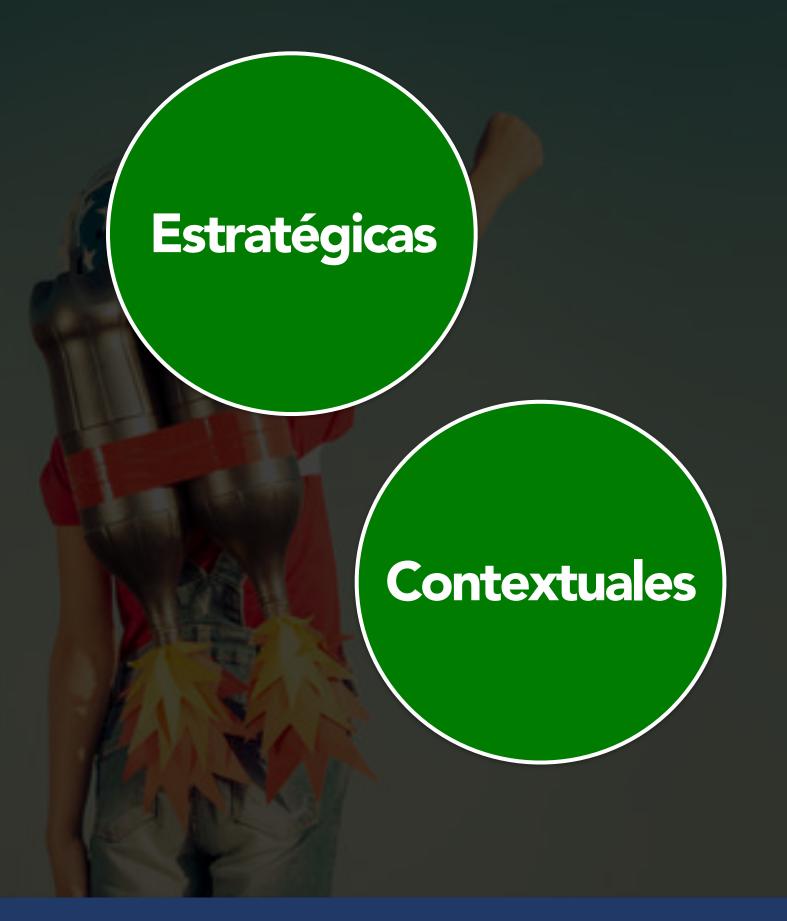
auditoria en si sood UX will keep your visitors happy.

- Step 12: Backlink Audit. A top known. Are you being held back by bad back links?
- Step 13: International SEO. Do you cater for an international audience? Are all elements in place?
- Step 14: Local SEO. Most websites rely on some local traffic. Are you missing out on this?
- Step 15: Negative Practices. It is still very easy to find yourself with negative practices on your site.

Please remember that these are checks – results from these checks will form part of an ongoing strategy.

Hay que dejar de ver las auditorías SEO como un checklist. El checklist debe ser sólo una referencia para evitar olvidar algo durante la auditoría.

Las auditorías deben ofrecer información integral para establecer acciones y objetivos del proceso SEO



Deben de facilitar la ejecución de las acciones de forma efectiva por un equipo multidisciplinario



Deben ofrecer mecanismos de apoyo para facilitar el seguimiento de las acciones durante el proceso SEO

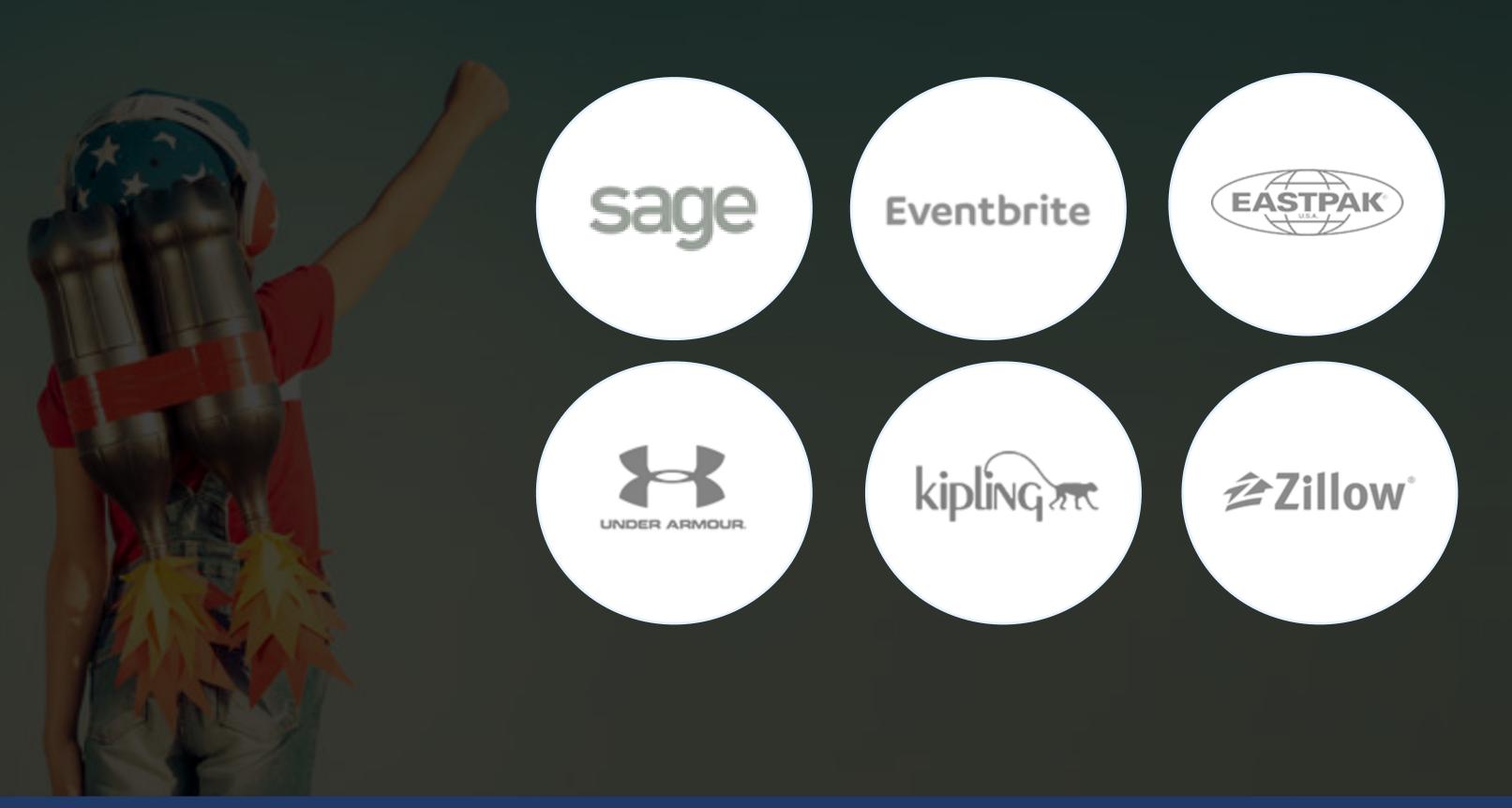


Soy Aleyda Solis



- * Consultora SEO y Fundadora de Orainti
- * Conferenciante SEO en +100 eventos en +20 países
- * Autora "SEO. Las Claves Esenciales."
- * Host en "Crawling Mondays"
- * Blogger en Search Engine Land y Search Engine Journal
- * Personalidad Search en Europa del 2018
- * Co-Fundadora de remoters.net

Ayudo a marcas en entornos competitivos a hacer SEO





Evita auditorías
que no tomen en
cuenta el
posicionamiento de la
Web vs. la competencia
y el comportamiento
de búsqueda de la
audiencia

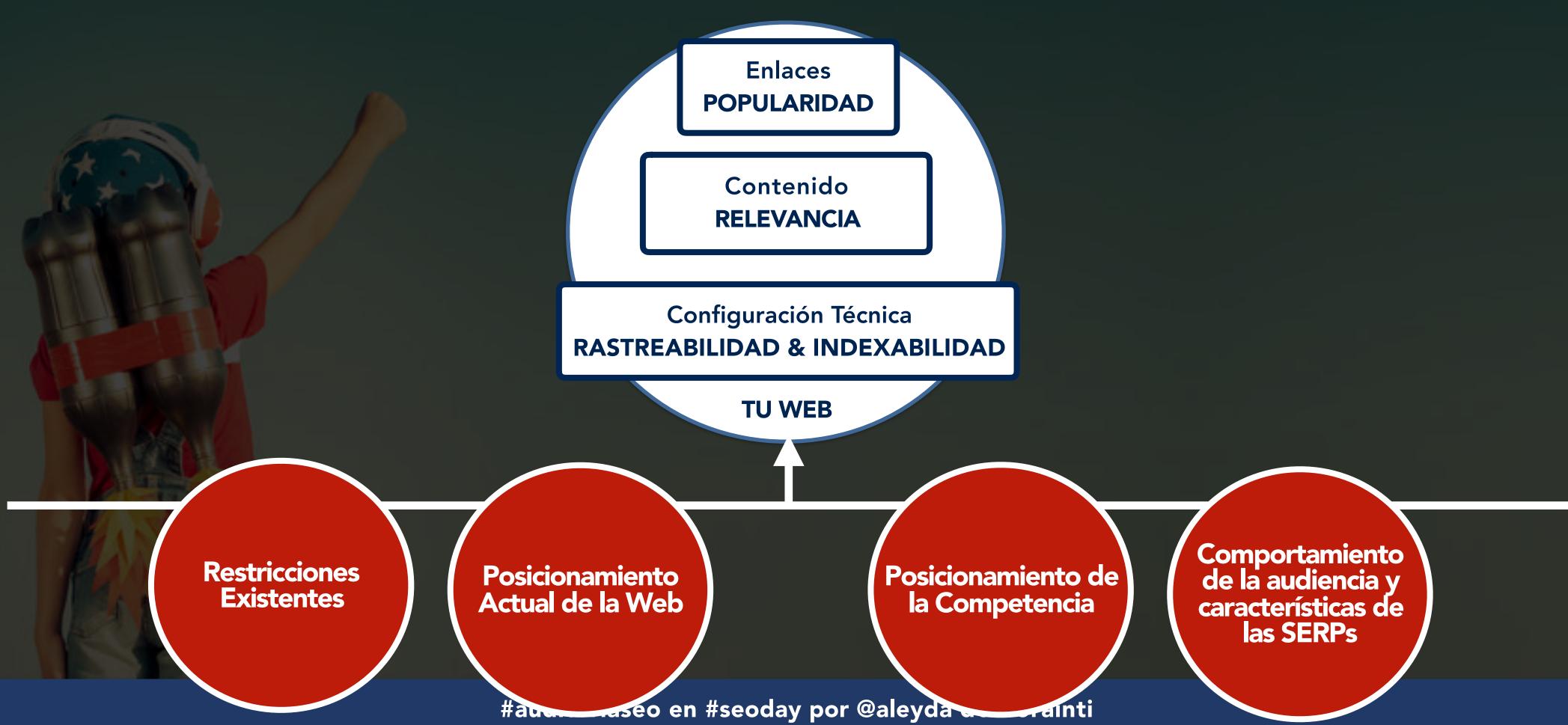




No se trata de identificar y analizar únicamente el estado de optimización de tu Web de forma aislada



La auditoría debe tomar en cuenta el contexto de optimización, posicionamiento y audiencia



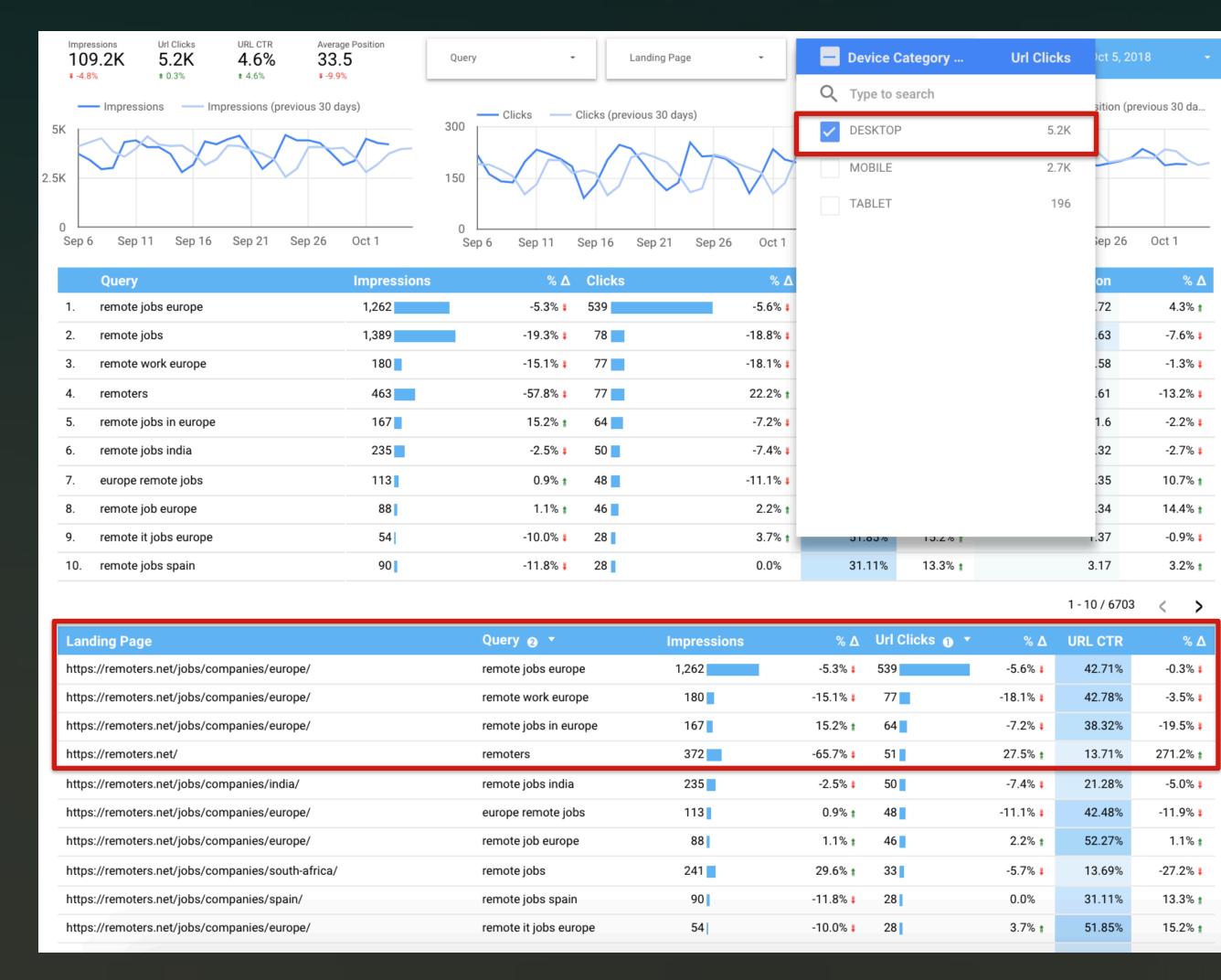
Inicia validando la situación y cambios de la Web con el cliente/owner que hayan podido afectar el SEO

Penalización o efectos de actualizaciones conocidas

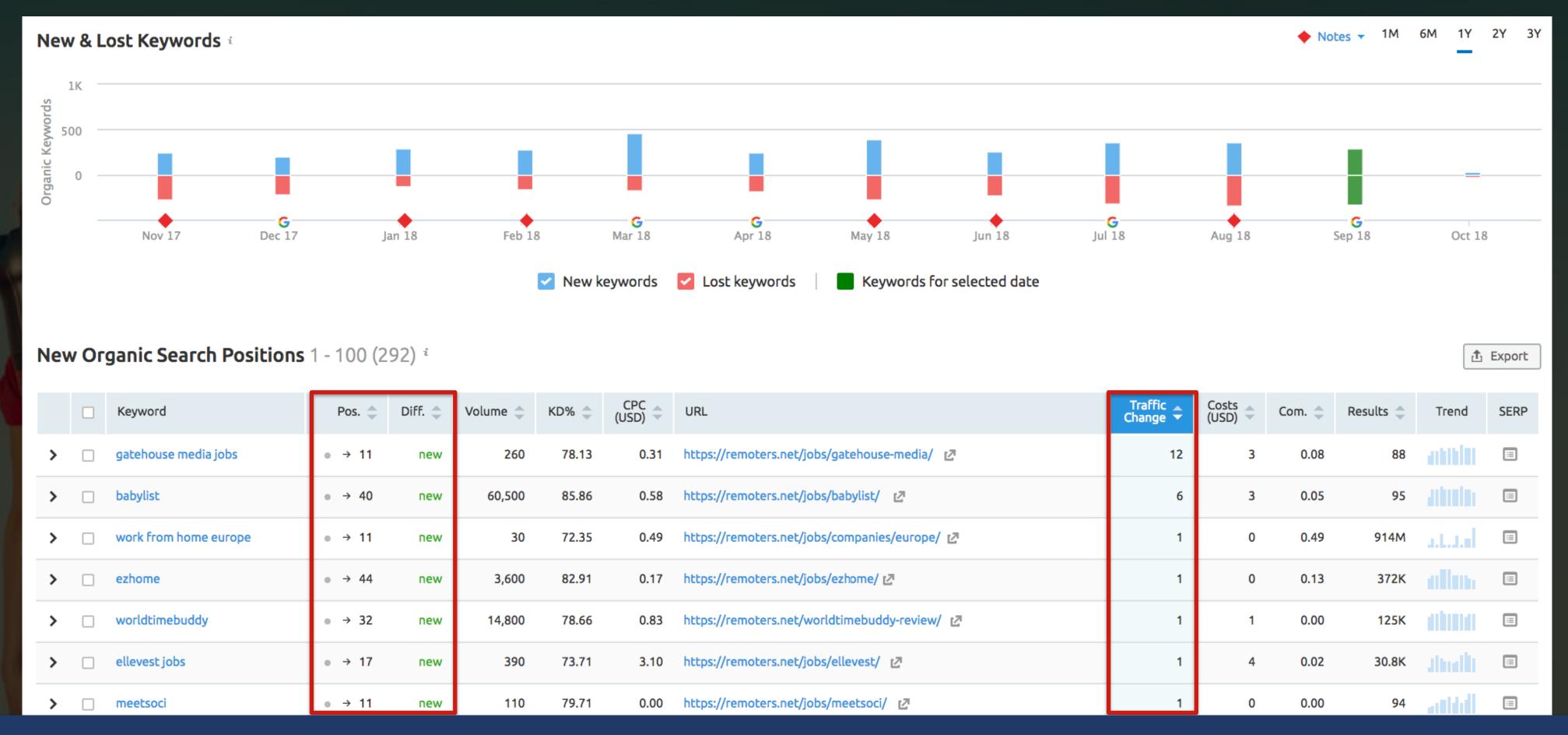
Restricciones a nivel de contenido Lanzamientos /retiros de línea de productos o cambios de marca

Restricciones a nivel técnico o de plataforma Rediseños, migraciones o cambios estructurales

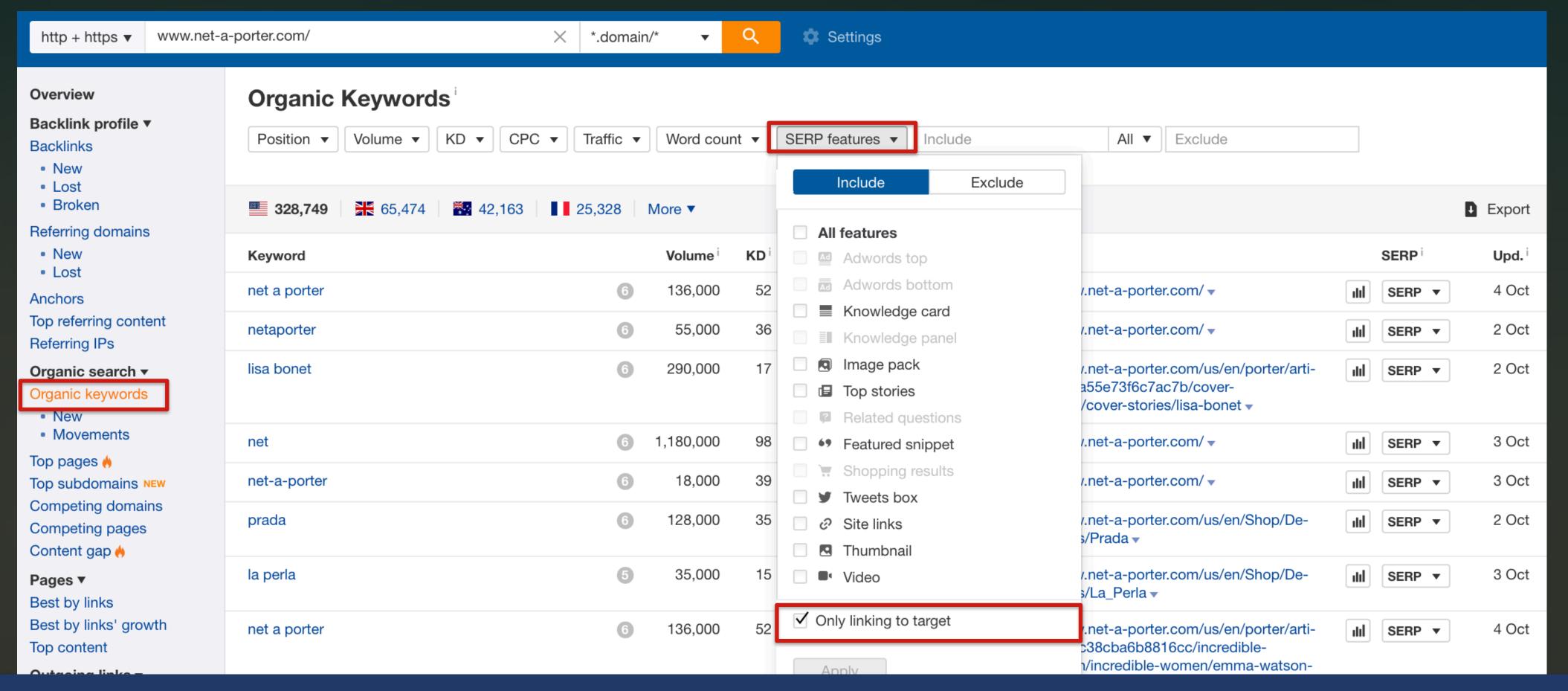
Cambio en el modelo de negocio de la Web Identifica qué áreas de la Web se posicionan mejor, para qué términos, dispositivos y localidades



¿Cuál es la evolución del posicionamiento? ¿Algún efecto de actualizaciones o cambios estructurales?



¿Para cuáles SERP features ya se está incluyendo la Web y cuáles aún no en resultados de búsquedas?



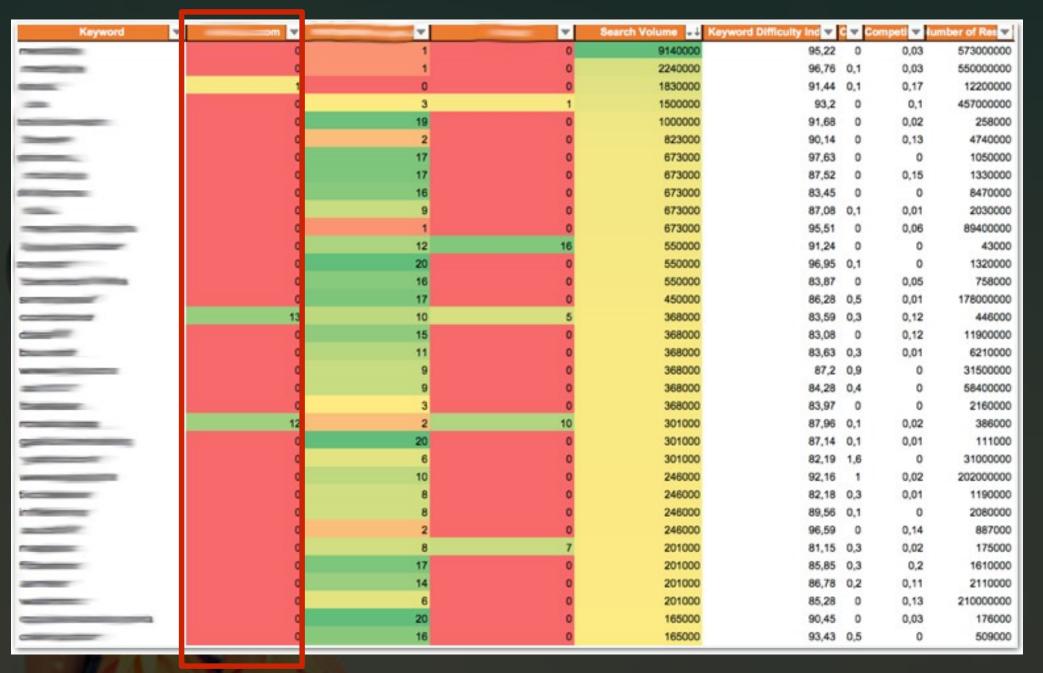
Identifica cuáles son las áreas, páginas y términos más valiosos actualmente

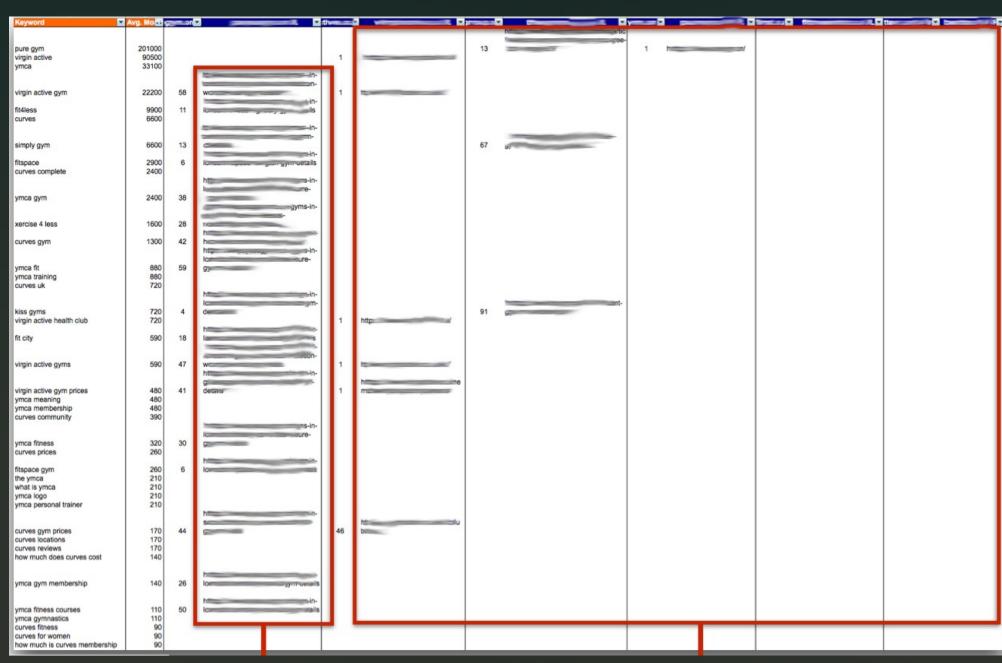
Keyword	▼ Positi ▼ Searc	ch Volu 🔻 Keyv 🔻 Cl	PI▼ Url		▼ Traffic	▼ Traff	▼ Col ▼	Number of 💌		
	1		25 https://www		0.22	0.08	1.00	508000000		
	1	260 84.47 1.	31 https://www		0.17	0.34	0.93	29400000		
	1	210 61.19 0.	06 https://www		Url				▼ Tr	affic 🔻 Number
	1	210 79.27 0.	50 https://www		https://ww	w			4.8	
	1	210 76.24 0.	20 https://www		https://ww				4.0	
	1		07 https://www		https://ww				2.3	
	1		09 https://www		https://ww				2.3	
	1		80 https://www		https://ww				2.0	
	1	140 73.95 0.			https://ww				2.0	
	1		01 https://www		https://ww				1.6	55 91
	1		91 https://www		https://ww	vw			1.6	50 38
	1		72 https://www		https://ww	vw			1.5	59 66
	1		74 https://www		https://ww	vw			1.5	50 49
Términos	1		36 https://www	Páginas	https://ww	vw		Categoría	as 1.4	15 49
	-		66 https://www. 18 https://www.		https://ww	vw			1.4	13 10
	1		18 https://www 24 https://www		https://ww	vw			1.3	37 156
	1		45 https://www		https://ww	vw			1.0	5 10
	1		65 https://www		https://ww	vw			1.0	100
	1		71 https://www		https://ww	vw			1.0	36
	1		00 https://www		https://ww				0.9	98 44
	1		43 https://www		https://ww				0.9	
	1		84 https://www		https://ww				0.8	
	1		00 https://www		https://ww				0.8	
	1		00 https://www		https://ww				0.8	
	1		59 https://www		https://ww	VW 0.05	0.80	4890000	0.7	79 32
	1		00 https://www		0.06	0.00	0.29	271000000		
	1	70 53.79 0.	23 https://www		0.04	0.01	0.94	3750000		
	1	70 55.43 0.	77 https://www		0.04	0.05	0.09	0		

Keyword	COMPETENCIA T	COMPETENCIA 🔻	COMPETENCIA	TU WEB	COMPETENCIA	Search Volu
gucci bags	42	5	11		4	110000
gucci backpack	22	7	27	-	30	90500
gucci sneakers	38	8	37	-	9	74000
gucci handbags	46	6	17	-	4	60500
gucci purse	88	5	19	-	4	60500
gucci wallet	44	5	28	-	9	60500
gucci shoes for women	44	3	23	-	4	40500
mens gucci belt	60	3	31	-	7	33100
gucci belt women	42	6	10	-	4	27100
gucci mens wallet	52	6	-	-	5	27100
gucci sneakers for men	25	7	-	-	5	27100
gucci sneakers for women	25	3	55	-	5	22200
gucci clothing	63	5	7	-	3	18100
gucci men	82	5	-	-	3	18100
gucci socks	93	13	32	-	4	18100
gucci shirts for men	55	8	94	-	5	18100
gucci loafers men	68	4	-	-	10	18100
gucci bags on sale	93	5	30	-	4	14800
gucci boots	35	7	16		6	14800
gucci phone case	32	5	36		13	14800
gucci kids	33	8	10		4	12100

Haz lo mismo vs. la competencia: ¿Para qué términos ellos ya posicionan que tú aún no y con qué contenido?

Identificando tu estado vs. la competencia y las áreas con mayor potencial en relación a la misma





Sin rankings vs. competencia

Páginas erróneas posicionadas

Competencia muy baja

Establece los patrones de términos usados por tu audiencia usando los identificados antes como fuente

MÁS GENÉRICO VOLUMEN DE BÚSQUEDA COMPETENCIA

MENOR RATIO DE CONVERSIÓN

MENOS
GENÉRICO
VOLUMEN DE BÚSQUEDA
COMPETENCIA

RATIO DE CONVERSIÓN

ACCIÓN COMPRAR **PRODUCTO**

MOCHILA

UBICACIÓN

BARCELONA

ACCIÓN + PRODUCTO

COMPRAR MOCHILA

PRODUCTO + CARACTERÍSTICA

NUEVAS MOCHILAS

PRODUCTO + MARCA

MOCHILAS NORTH FACE

ACCIÓN + PRODUCTO + CARACTERÍSTICA

COMPRAR MOCHILAS BARATAS

PRODUCTO + TIPO + MARCA

MOCHILA NORTH FACE PARA VIAJES

ACCIÓN + PRODUCTO + UBICACIÓN

COMPRAR MOCHILA EN BUENOS AIRES

PRODUCTO + MARCA + UBICACIÓN

BOLSOS ZARA EN BARCELONA

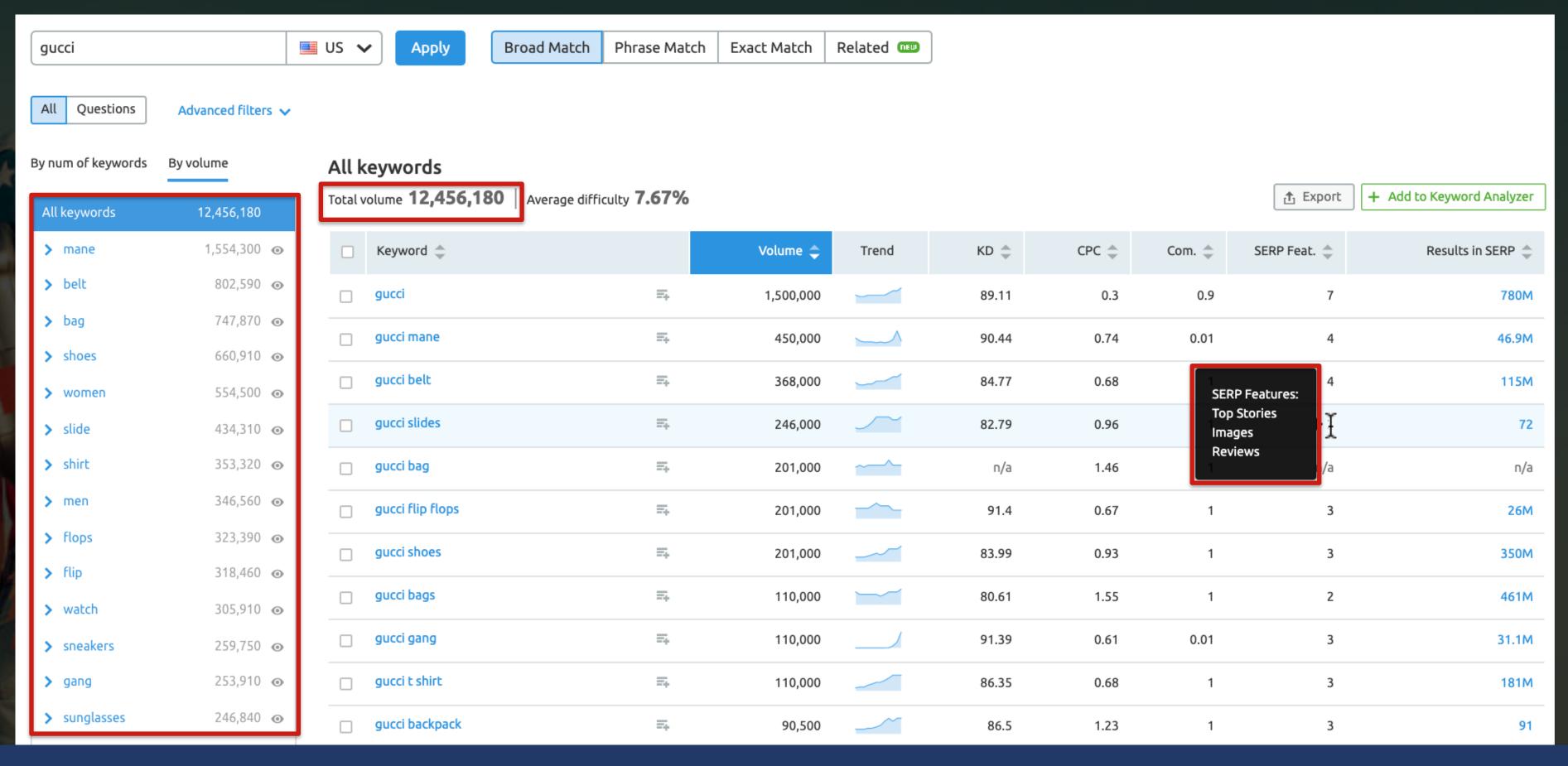
ACCIÓN + PRODUCTO + CARACTERÍSTICA + UBICACIÓN

COMPRAR MOCHILA DE VIAJES EN BARCELONA

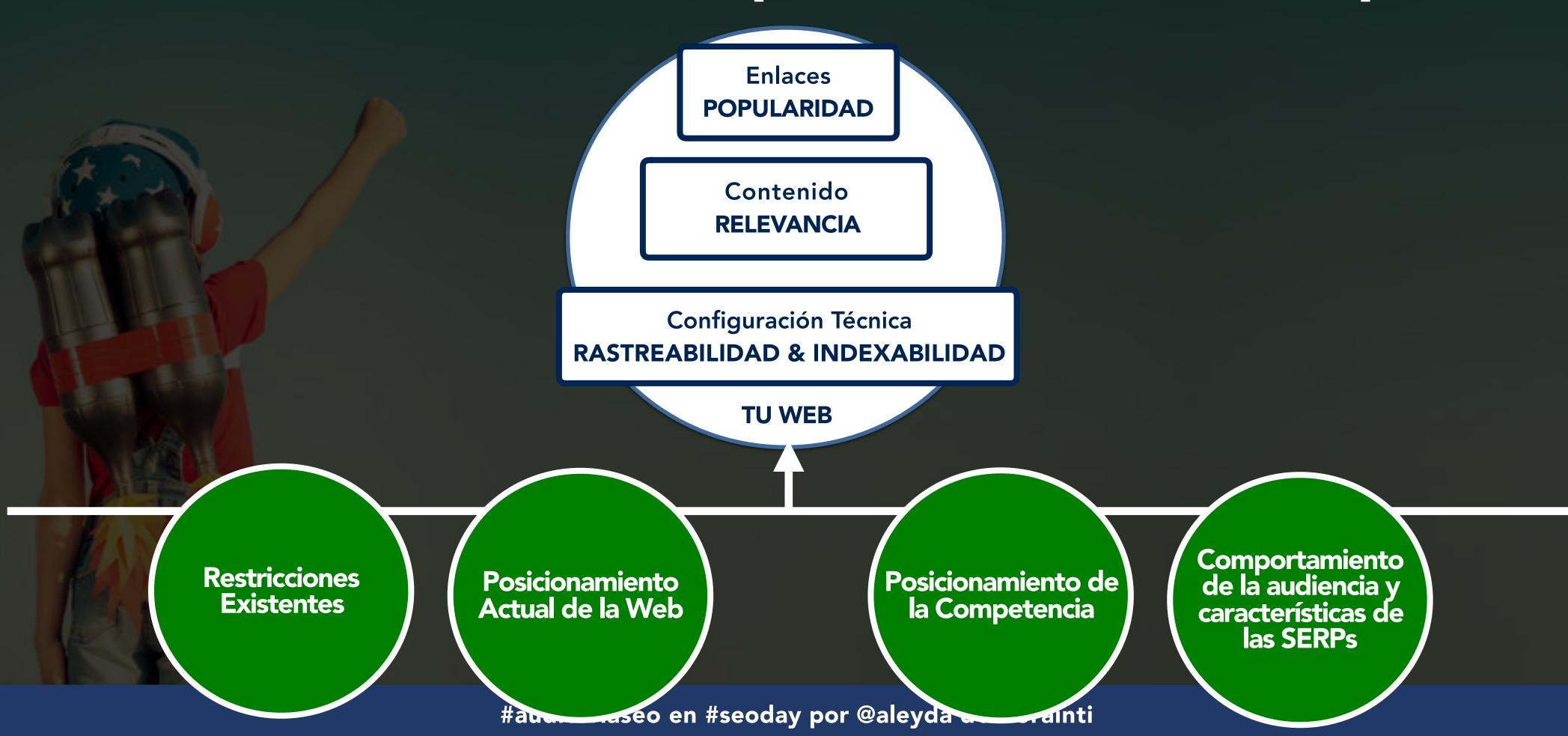
ACCIÓN + PRODUCTO + MARCA + UBICACIÓN

COMPRAR MOCHILA NORTH FACE EN MADRID

Y así identifica nuevas consultas y áreas con más potencial que aún no tomes en cuenta



Esto ofrecerá contexto que servirá para priorizar las acciones de la auditoría para maximizar su impacto

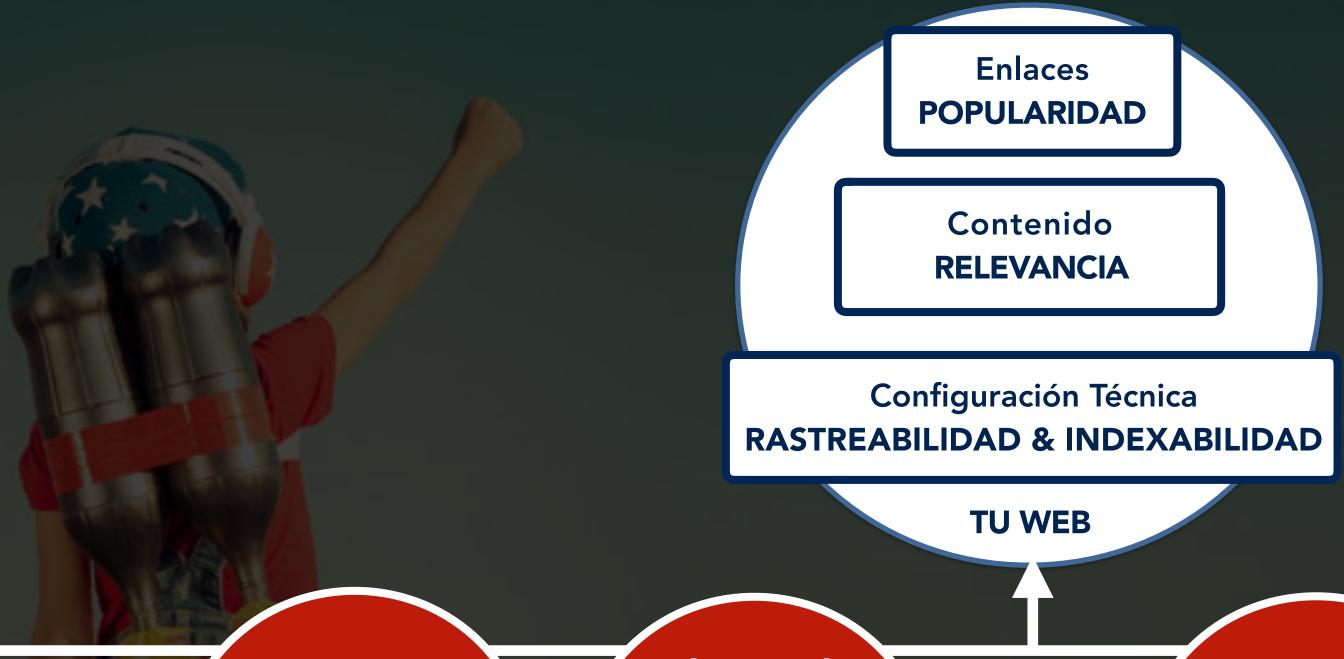


auditorías que no tomen en cuenta las áreas y temáticas de mayor valor para el negocio que conecten con el objetivo que se desee alcanzar con el proceso SEO





Además del contexto, las auditorías deben conectar con el modelo, objetivo y estrategias del negocio



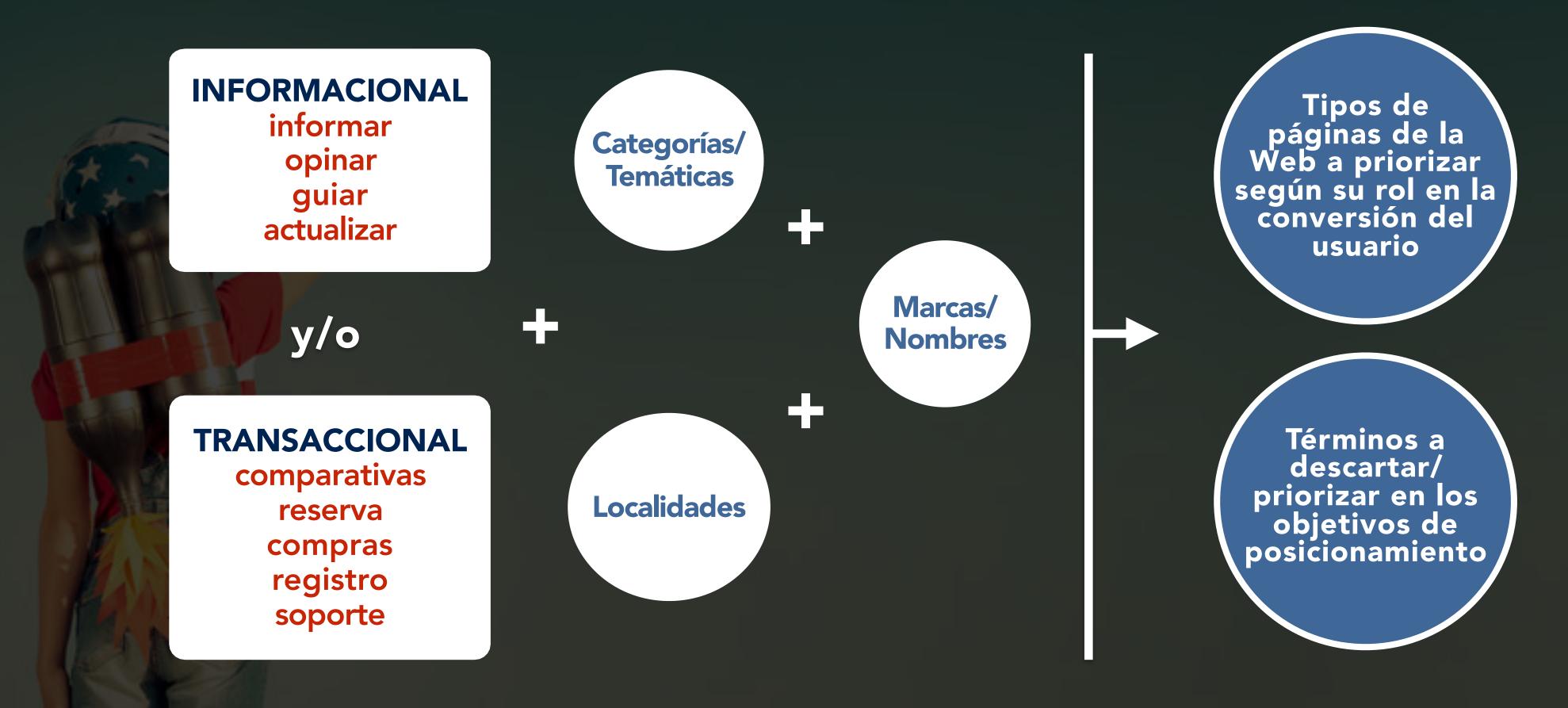
Modelo de negocio y naturaleza de la Web Objetivo de negocio y marketing que se busca alcanzar con el apoyo del proceso SEO

Acciones de marketing en marcha a conectar con el proceso SEO

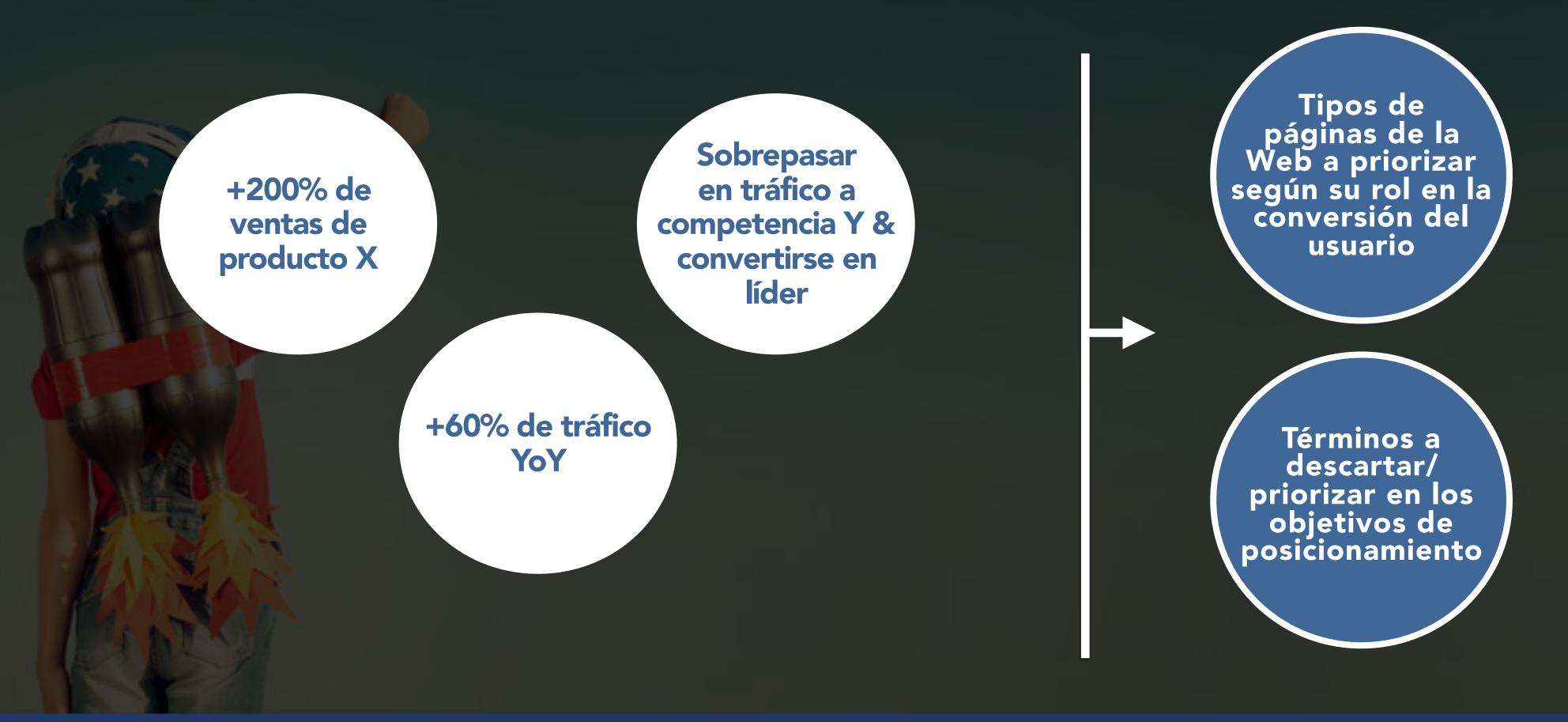
Otras áreas de marketing que puedan conjugarse

fautamaseo en #seoday por @aleyda

¿Cuál es el modelo y ámbito del negocio de la Web para priorizar la auditoría en consecuencia?



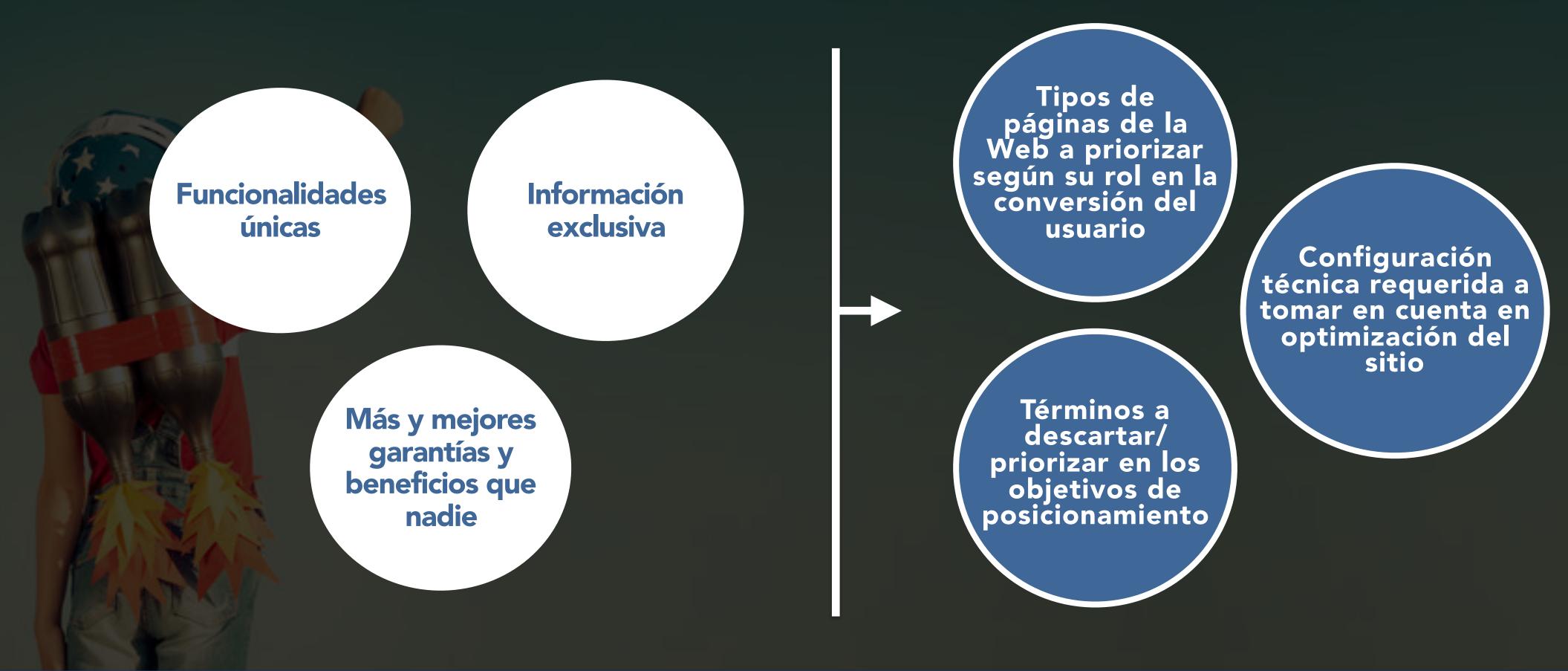
¿Cuáles son los objetivos existentes de marketing y negocio de la Web en la actualidad?



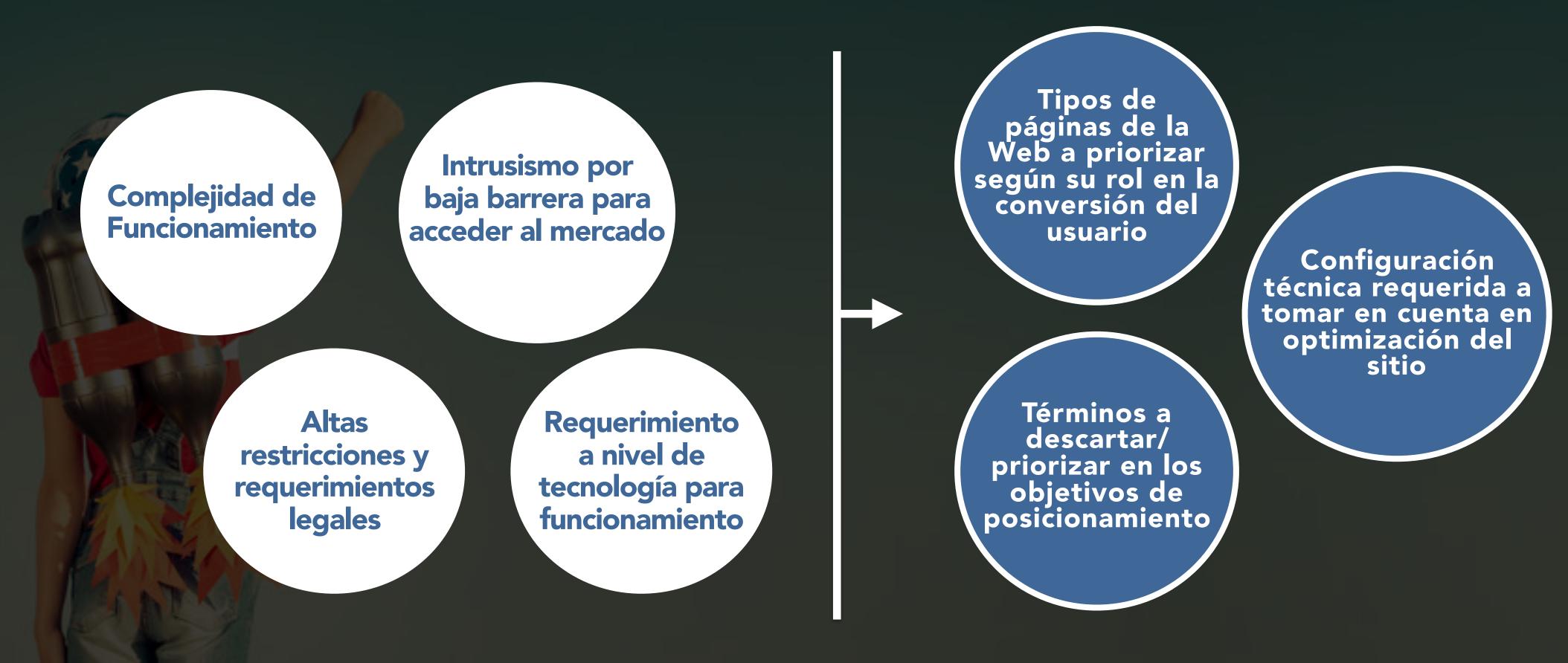
¿Cómo se están alcanzando ya estos objetivos? ¿Qué páginas y productos convierten más y mejor?

Landing Page ⑦		Acquisition		Behaviour			Conversions E-commerce •			
		Users ? ↓	New Users ?	Sessions ?	Bounce Rate	Pages/Session	Avg. Session Duration	E-commerce Conversion Rate	Transactions	Revenue ?
		2,280,209 % of Total: 49.46% (4,610,280)	2,115,871 % of Total: 46.81% (4,520,259)	3,596,030 % of Total: 50.41% (7,133,692)	25.98% Avg for View: 40.98% (-36.60%)	8.61 Avg for View: 6.38 (34.91%)	00:05:04 Avg for View: 00:03:38 (39.47%)	2.67% Avg for View: 2.12% (26.05%)	95,894 % of Total: 63.54% (150,913)	€4,953,012.74 % of Total: 63.84% (€7,758,733.47)
1.	(P	310,757 (10.21%)	266,656 (12.60%)	377,288 (10.49%)	5.31%	12.42	00:07:00	3.80%	14,339 (14.95%)	€791,847.58 (15.99%)
2.	E	132,980 (4.37%)	109,261 (5.16%)	166,061 (4.62%)	5.90%	13.45	00:07:28	3.45%	5,721 (5.97%)	€273,569.44 (5.52%)
3.	[P	92,621 (3.04%)	75,278 (3.56%)	110,935 (3.08%)	5.89%	11.83	00:06:36	3.90%	4,327 (4.51%)	€248,708.68 (5.02%)
4.	E	89,211 (2.93%)	74,545 (3.52%)	113,474 (3.16%)	6.10%	12.09	00:06:37	3.42%	3,876 (4.04%)	€166,122.48 (3.35%)
5.	(P	89,192 (2.93%)	76,952 (3.64%)	105,574 (2.94%)	5.31%	12.37	00:06:40	3.30%	3,481 (3.63%)	€185,920.45 (3.75%)
6.	E	88,319 (2.90%)	79,193 (3.74%)	100,226 (2.79%)	6.30%	13.12	00:06:37	1.86%	1,863 (1.94%)	€100,698.55 (2.03%)
7.	(P	88,000 (2.89%)	75,385 (3.56%)	93,702 (2.61%)	8.68%	11.52	00:06:11	2.80%	2,623 (2.74%)	€149,744.96 (3.02%)
8.	P	48,017 (1.58%)	38,864 (1.84%)	60,100 (1.67%)	5.88%	12.98	00:07:07	4.41%	2,651 (2.76%)	€139,806.71 (2.82%)
9.	- P	29,329 (0.96%)	21,374 (1.01%)	32,329 (0.90%)	29.22%	8.02	00:04:40	1.48%	479 (0.50%)	€25,473.20 (0.51%)
10.	P	29,078 (0.96%)	22,185 (1.05%)	32,503 (0.90%)	26.01%	8.95	00:05:04	1.35%	440 (0.46%)	€21,681.26 (0.44%)
11.	P	25,695 (0.84%)	20,952 (0.99%)	27,898 (0.78%)	9.55%	11.91	00:06:28	1.99%	555 (0.58%)	€29,306.57 (0.59%)

¿Cuál es el Unique Selling Proposition de la web? ¿Qué se hace mejor que la competencia?



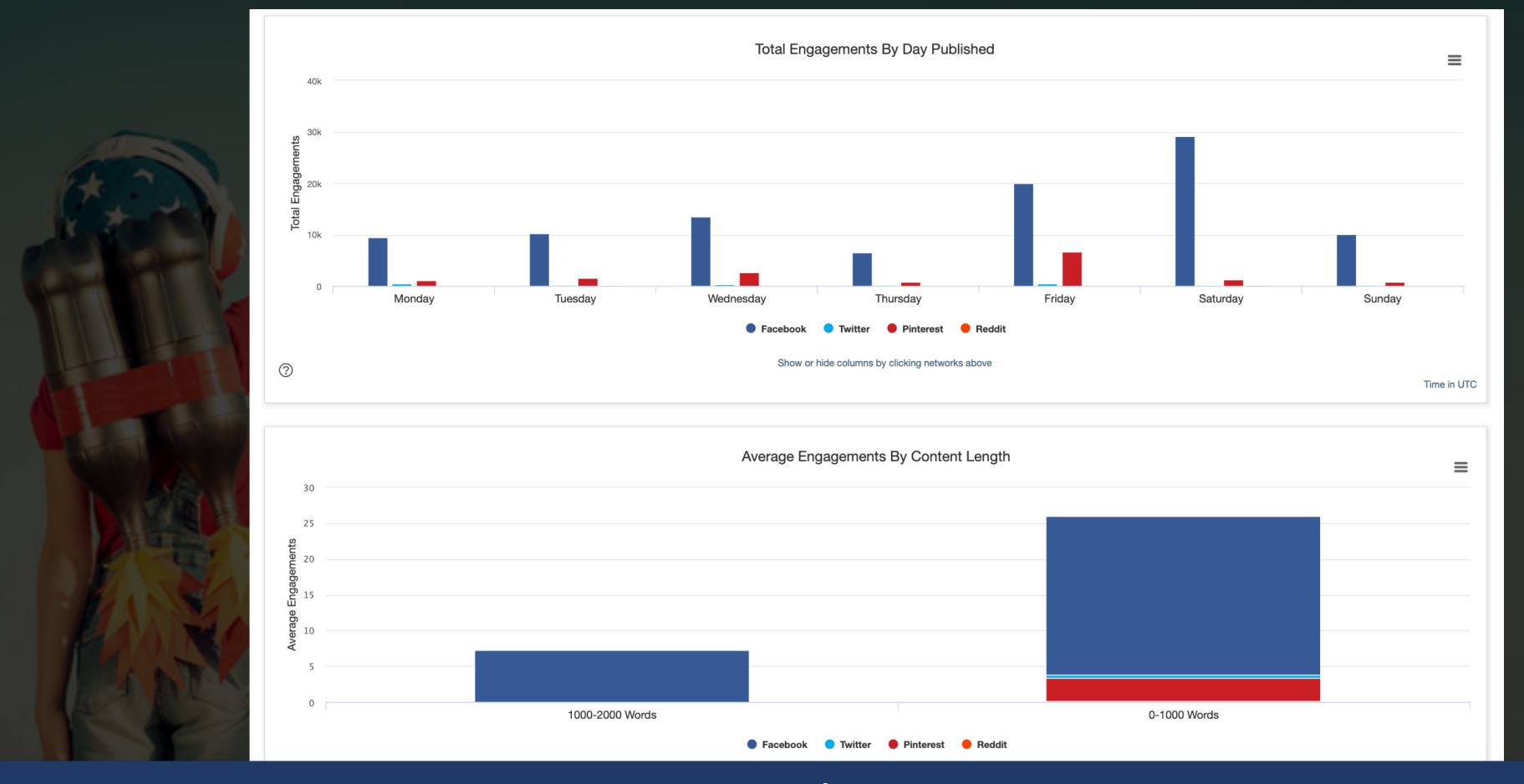
¿Cuáles son los retos de la industria donde se encuentra el negocio de la Web?



Identifica las áreas y acciones existentes de marketing, y cómo pueden apoyar al proceso SEO



¿Qué tipo de páginas y temáticas de la Web generan más actividad desde estas otras áreas?



¿Cuáles son las actividades de marketing y producto ya planificadas con un efecto en la Web?



Esta información te permitirá enfocar la auditoría de forma más efectiva para alcanzar objetivos



Modelo de negocio y naturaleza de la Web Objetivo de negocio y marketing que se busca alcanzar con el apoyo del proceso SEO

Acciones de marketing en marcha a conectar con el proceso SEO

Otras áreas de marketing que puedan conjugarse

Evita auditorías que no especifiquen en qué páginas y áreas se encuentran los errores u oportunidades ni muestran cómo corregirlos en cada caso





Cada problema u oportunidad debe incluir su importancia, efecto, ubicación y cómo corregirse



¿Por qué el problema u oportunidad encontrada es importante?

¿Cómo el problema está afectando al tráfico orgánico actualmente?

¿En qué páginas específicas se ha encontrado y cómo se genera? ¿Cuáles son los pasos para corregir el problema u aprovechar la oportunidad?

bit.ly/recostemplate

Analiza la optimización de la Web tomando en cuenta el contexto y características identificadas



Integrando datos de tráfico, posicionamiento y volumen de búsqueda para facilitar priorización

Estado de Optimización **RASTREO E INDEXACIÓN** (LOGS, **RASTREADORES** SEO, GSC) **POPULARIDAD** (GSC, **HERRAMIENTAS DE ENLACES**) **RELEVANCIA** (RASTREADORES SEO,

DE ANALISIS DE

CONTENIDO)

Posicionamiento y tráfico Actual

Potencial

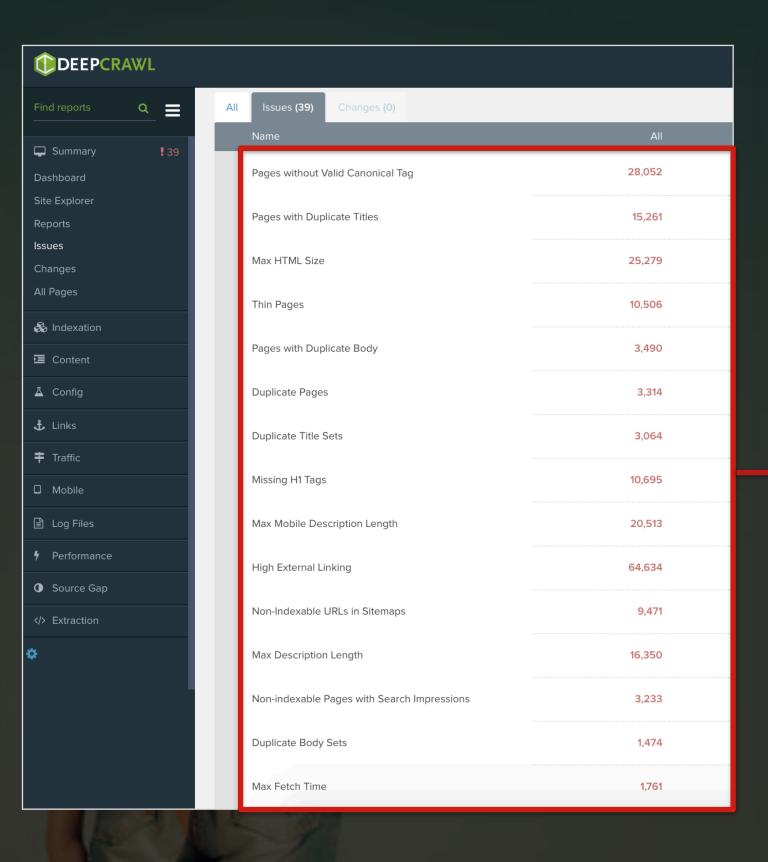
RANKINGS ACTUALES VS COMPETENCIA



TRÁFICO ORGÁNICO ACTUAL

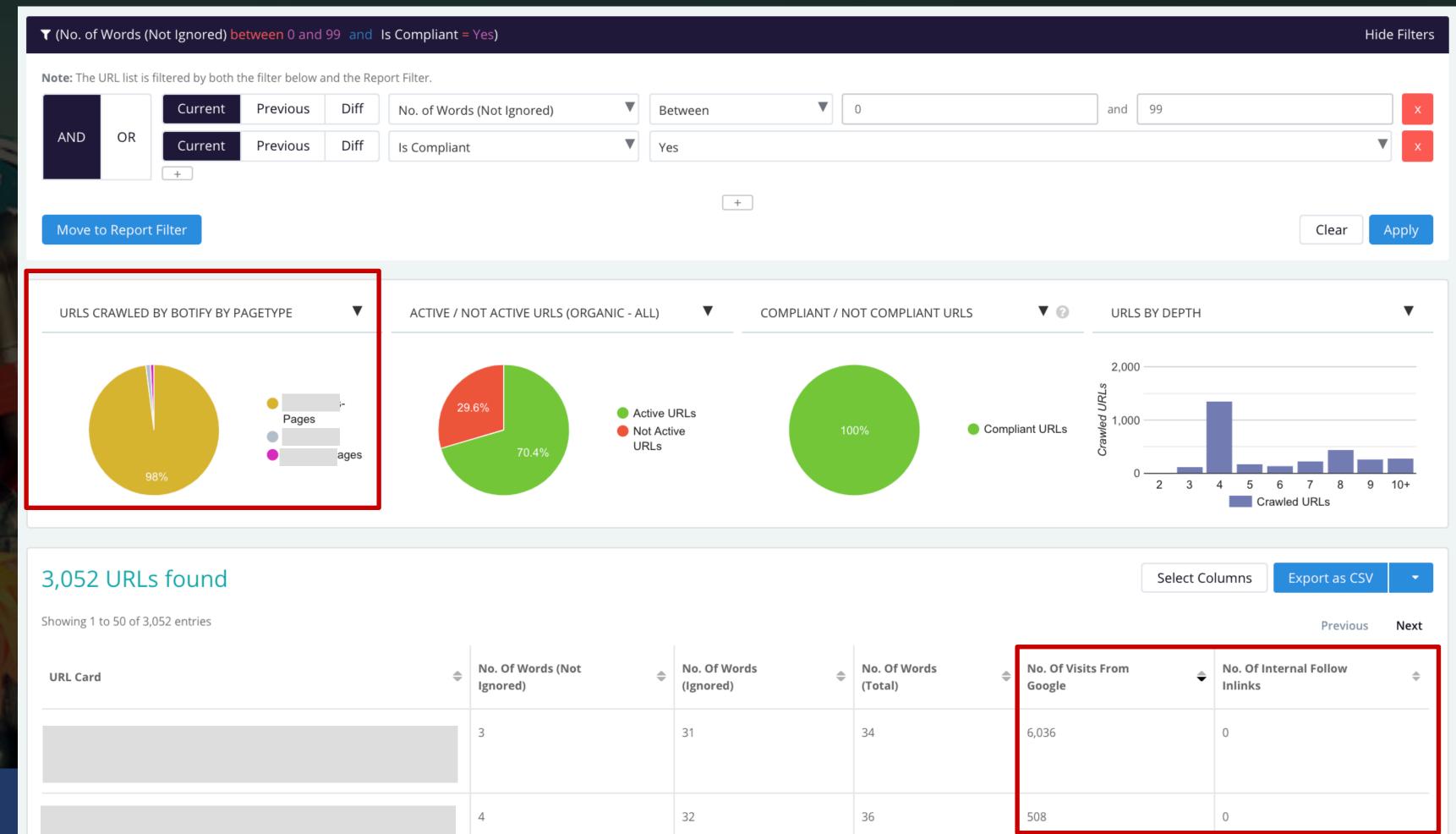
VOLUMEN DE BÚSQUEDA

Conectando el estado de optimización con las áreas y oportunidades identificadas



Keyword	Positi 🕶	Search Volu	Keyword Difficulty I	▼ CP ▼	Url	▼	Traffic 💌	Traffic Cost	Competi	Number of Re
	14	246000	67.42	0.35	https://wv		2.53	1.31	1.00	41700000
	14	201000	72.20	0.38	https://wv		0.41	0.23	0.55	479000000
	36	165000	85.73	0.88	https://wv		0.16	0.22	1.00	0
	86	165000	86.34	0.48	https://wv		0.00	0.00	0.97	3050000
	91	165000	76.32	0.43	https://wv		0.00	0.00	1.00	373000000
	93	165000	85.74	0.72	https://wv		0.00	0.00	0.84	11800000
	93	165000	79.10	0.78	https://wv		0.00	0.00	1.00	525000000
	16	135000	85.76	0.23	https://wv		0.99	0.33	1.00	281000000
	32	135000	87.91	1.25	https://wv		0.13	0.25	1.00	389000000
	68	135000	82.23	0.20	https://wv		0.00	0.00	1.00	223000000
	38	110000	87.35	0.65	https://wv		0.01	0.01	1.00	83700000
	42	110000	83.38	1.55	https://wv		0.04	0.11	1.00	479000000
	60	110000	78.97	0.70	https://wv		0.01	0.01	1.00	73100000
	22	90500	80.29	0.30	https://wv		0.19	0.08	1.00	18100000
	22	90500	85.88	1.23	https://wv		0.19	0.36	1.00	392000000
	29	90500	87.74	1.34	https://wv		0.19	0.39	1.00	0
	35	90500	78.10	0.92	https://wv		0.09	0.12	1.00	313000000
	46	90500	81.40	0.45	https://wv		0.00	0.00	1.00	372000000
	50	90500	85.19	0.32	https://wv		0.03	0.01	1.00	360000000
	55	90500	75.89	1.04	https://wv		0.00	0.00	0.02	4570000
	17	74000	84.21	0.24	https://wv		0.43	0.15	1.00	336000000
	23	74000	82.03	0.35	https://wv		0.16	0.08	1.00	242000000
	24	74000	85.80	0.52	https://wv		0.03	0.02	1.00	0
	26	74000	90.46	1.52	https://wv		0.16	0.36	1.00	43700000
	38	74000	84.51	0.96	https://wv		0.07	0.10	1.00	445000000
	96	74000	83.31	1.63	https://wv		0.00	0.00	1.00	257000000
	18	60500	86.93	0.68	https://wv		0.26	0.26	1.00	609000000
	25	60500	83.07	0.93	https://wv		0.13	0.18	1.00	0
	32	60500	82.68	1.03	https://wv		0.06	0.09	1.00	61500000
	33	60500	86.01	0.52	https://wv		0.06	0.04	1.00	0
	44	60500	86.30	0.67	https://wv		0.02	0.02	1.00	0
	46	60500	83.85	1.35	https://wv		0.02	0.05	1.00	410000000
	85	60500	82.01	1.09	https://wv		0.00	0.00	1.00	195000000

Segmentando el análisis por tipología de contenido y su rol en la Web para valorar su optimización



Tomando en cuenta el rol de cada aspecto en el posicionamiento de la Web vs. Competencia

	Winner	2nd place	5th place	3rd place	4th place	6th place
Select sites to compare						
cognitiveSEO Link Rank™ ①	45	40	22	38	36	21
Referring Domains	1,905	2,719	45	3,257	826	272
Latest Links	0	0	0	0	0	0
Link Analyzed	7,324	8,317	92	11,824	3,320	1,059
Referring IPs	1,060	1,433	42	1,732	517	250
Common Referring Domains	971	483	2	1,273	85	24
Common Links	2,118	473	0	2,361	163	55
Total Referring Domains	24,507	2,719	52,459	3,257	2,694	272
Total Links	7,434,963	317,812	9,701,256	780,818	1,108,298	319,320
Pages	244	400	21	751	206	57
Common Anchor Texts	330	330	330	330	330	330
Total Anchor Texts	919	1,105	27	965	451	99
MajesticSEO Domain/Page Trust	71/61	43/59	80/19	38/0	49/60	30/38
MajesticSEO Domain/Page Citation	66/52	35/47	68/24	37/16	45/48	35/42

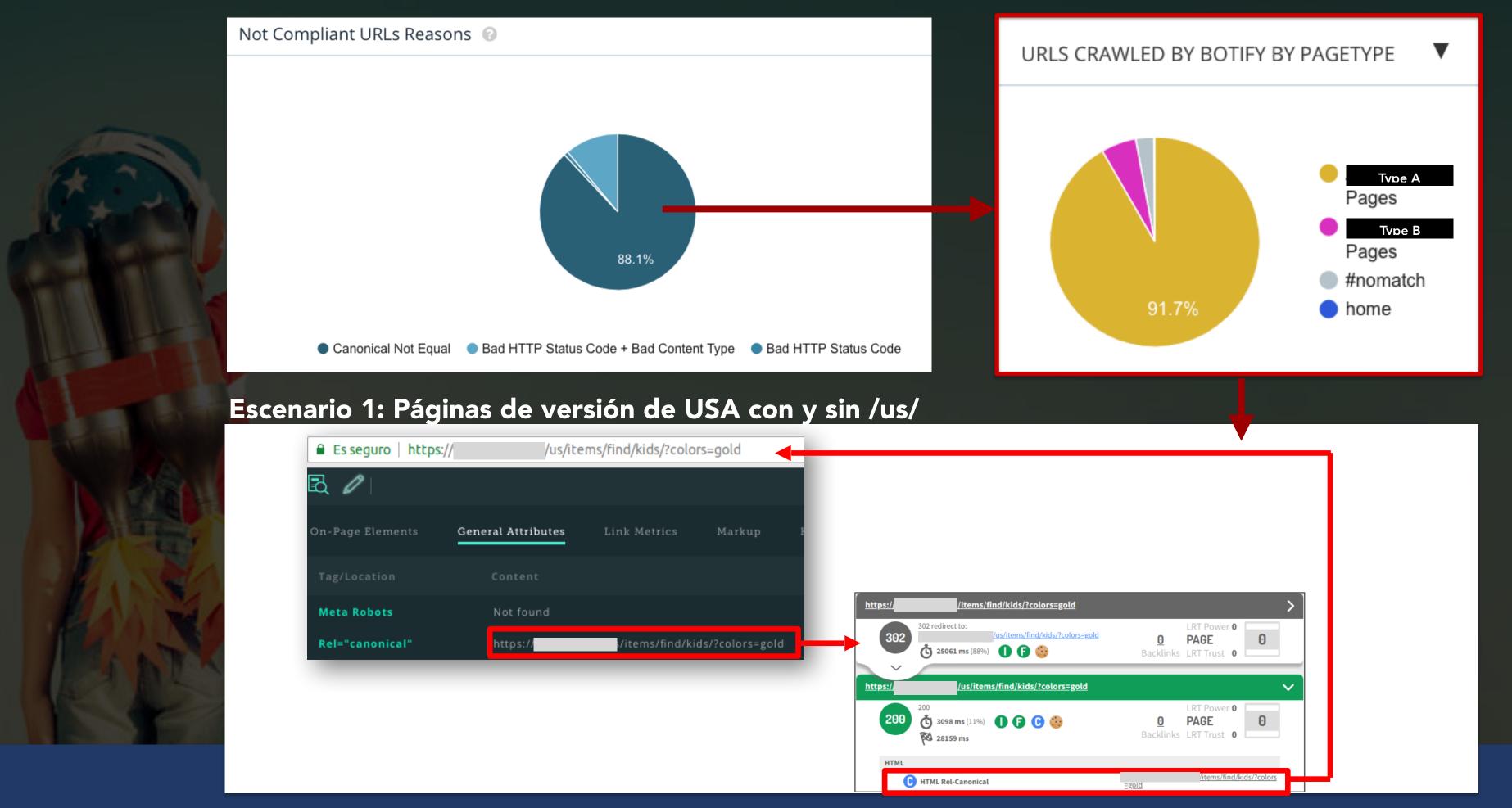
1. Recomendación para corregir/mejorar X

Efecto SEO	Areas Afectadas	Importancia Negocio	Estado Optimización	Dificultad Ejecución	Recursos Ejecución	Prioridad
ALTO	PAGINACIONES	MEDIO	ВАЈО	NA	TECNICO	ALTA

¿Por qué es importante?	
	Screenshot
¿Qué tanto afecta al posicionamiento de la Web?	
	Screenshot
¿Dónde se ha encontrado y cómo se genera?	
Escenario 1	
	Screenshot
¿Cómo se puede corregir?	
Escenario 1	
	Screenshot

Como resultado, debe desarrollarse un documento de recomendaciones con acciones específicas de corrección para cada escenario de problema u oportunidad, explicando importancia y efecto

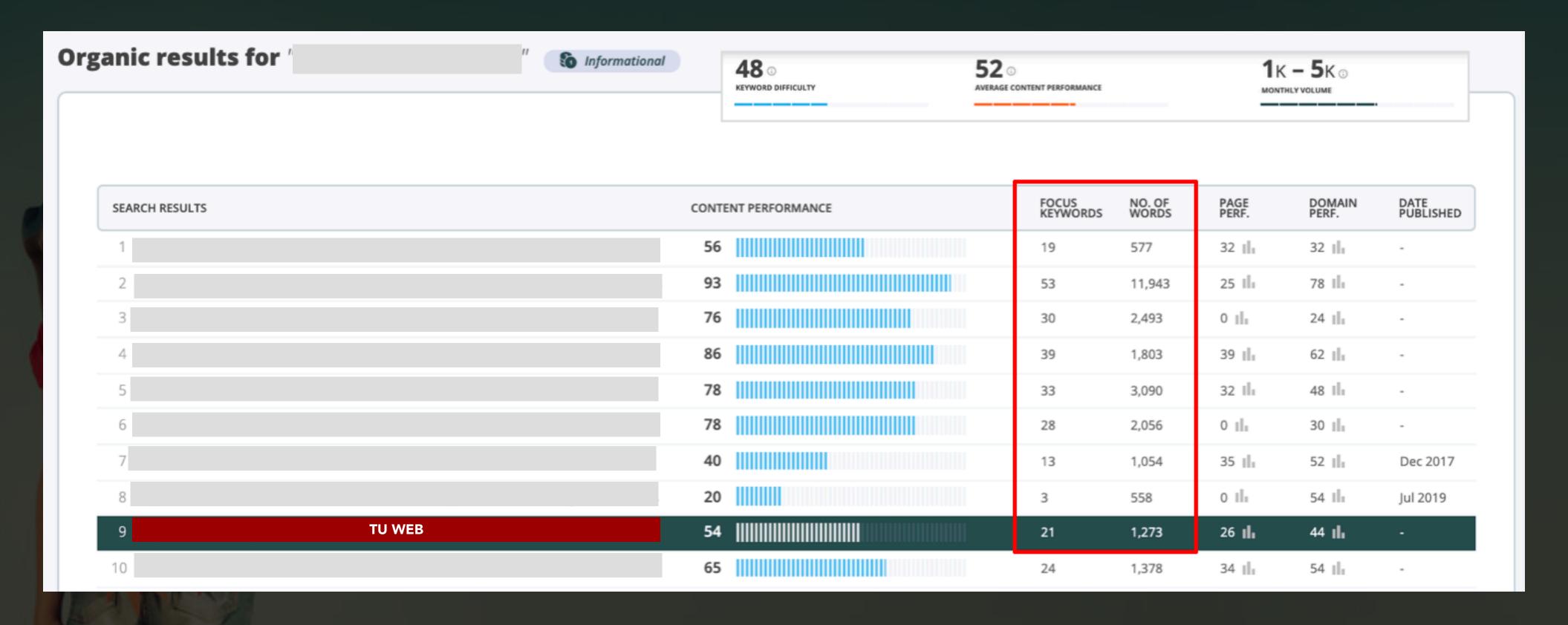
Incluye cada escenario de errores encontrados, especificando el tipo de páginas afectadas



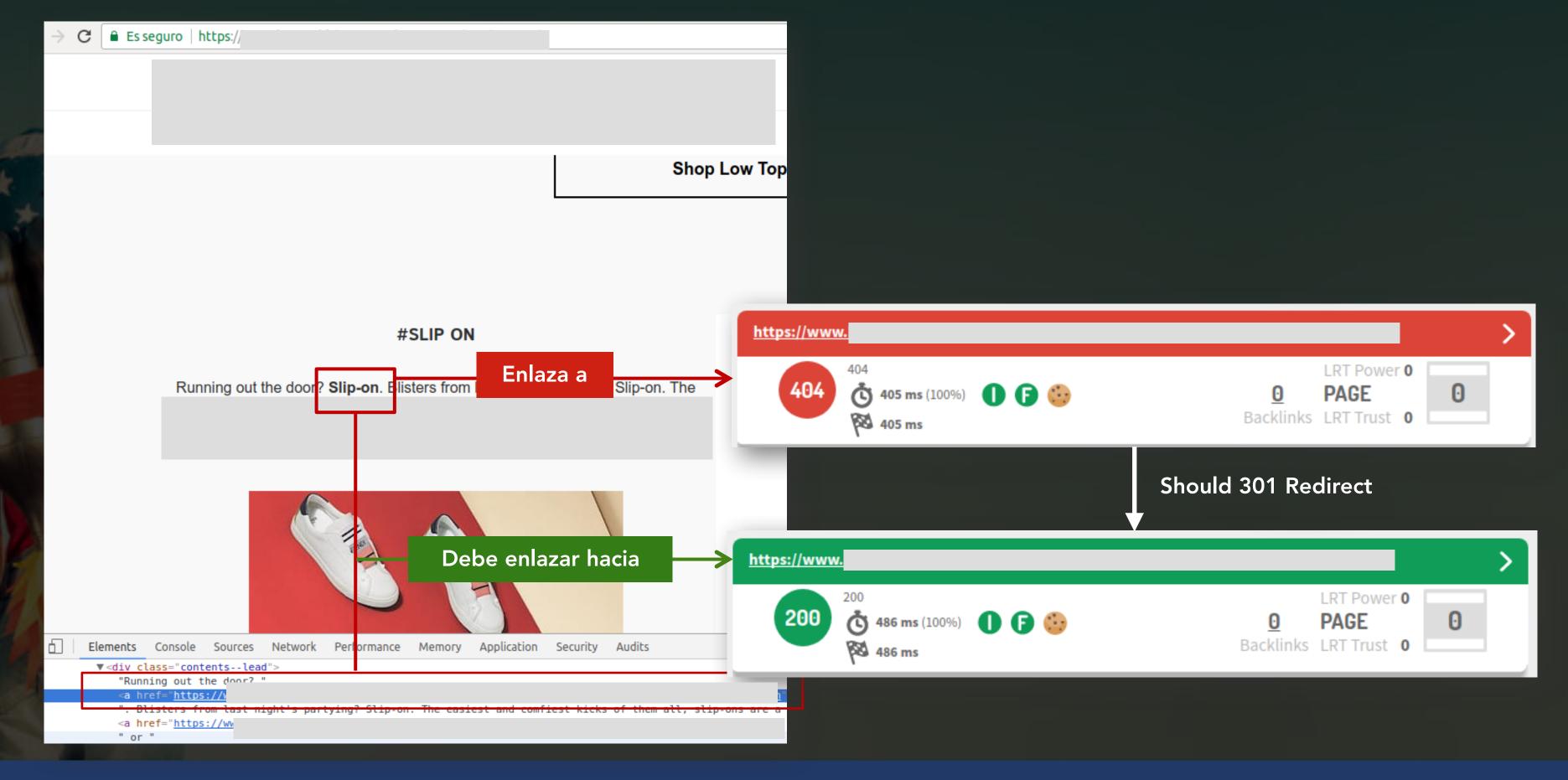
Muestra el nivel de importancia que tiene cada error/ oportunidad en base su criticidad, tipo y número de páginas afectadas

▼ No. of Words (Not Ignored) between 0 and 99 and Evaluated = Yes URLS CRAWLED BY BOTIFY BY PAGETYPE ACTIVE / NOT ACTIVE URLS (ORGANIC - ALL) COMPLIANT / NOT COMPLIANT URLS DISTRIBUTION Type A Not Compliant Not Active URLs Active URLs Compliant URLs 19,549 URLs found Showing 1 to 50 of 19,549 entries Previous No. Of HTTP No. Of Words **URL Card** Words Words Canonical To - Full URL Status Compliant (Not Ignored) (Ignored) (Total) Google 354

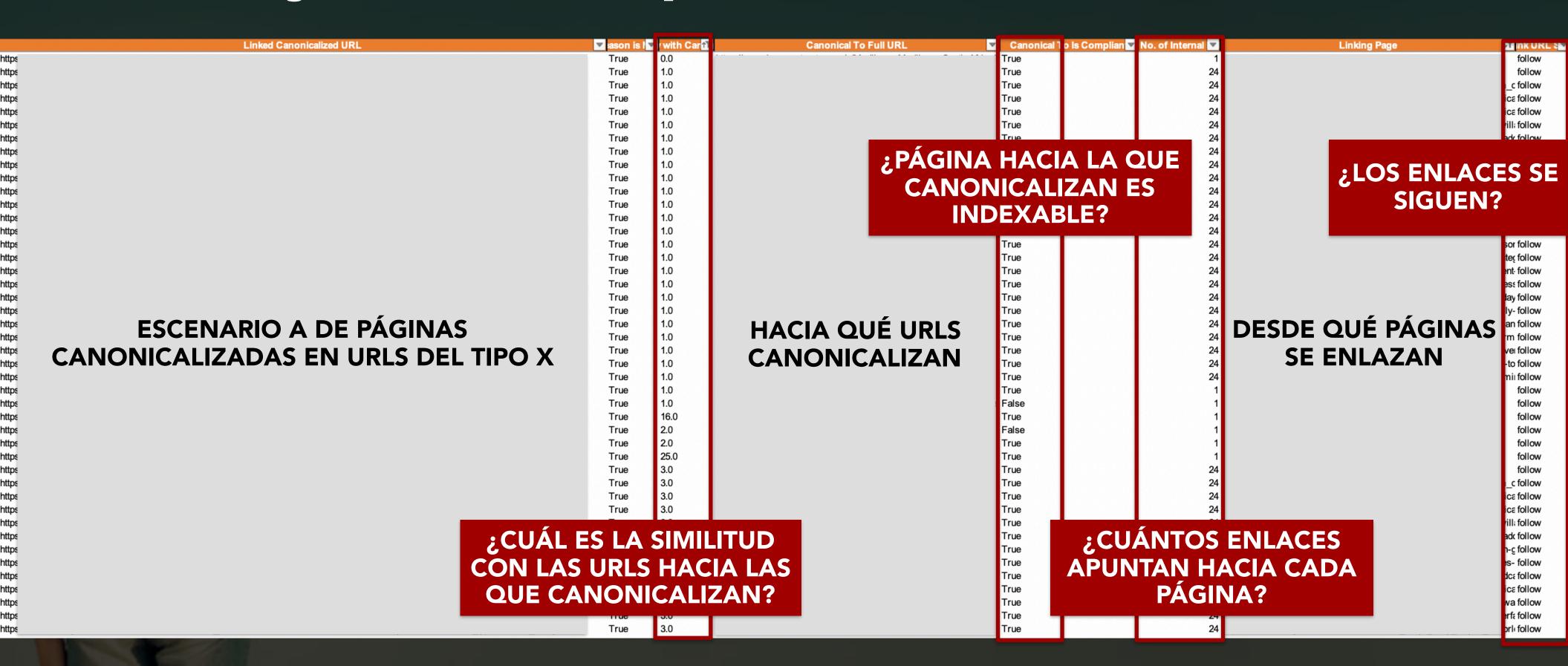
Incluye el estado vs. la competencia mostrando el efecto que tiene en su posicionamiento actual



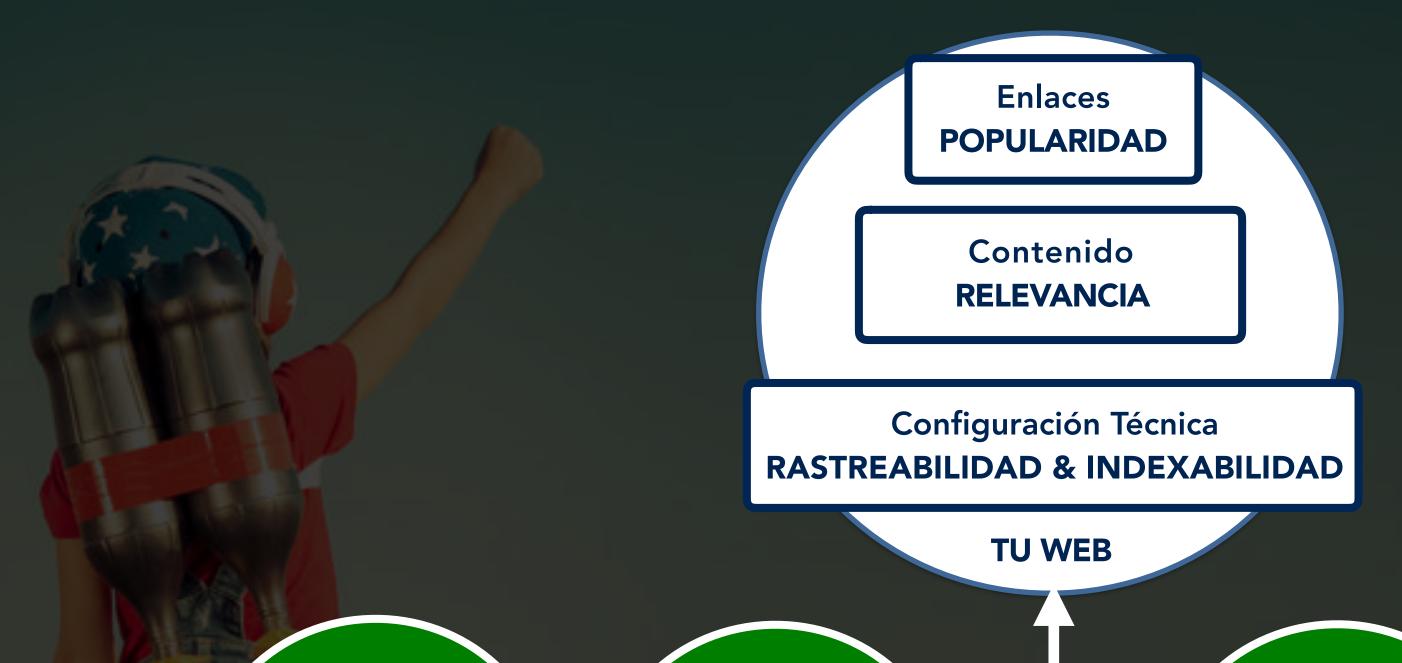
Ejemplifica cómo se deben de corregir los errores en cada escenario con pantallazos



Adjunta las páginas afectadas de cada escenario incluyendo datos para facilitar su corrección



Esta información facilitará la priorización e implementación de las recomendaciones SEO



¿Por qué el problema u oportunidad encontrada es importante?

¿Cómo el problema está afectando al tráfico orgánico actualmente?

¿En qué páginas específicas se ha encontrado y cómo se genera? ¿Cuáles son los pasos para corregir el problema u aprovechar la oportunidad?

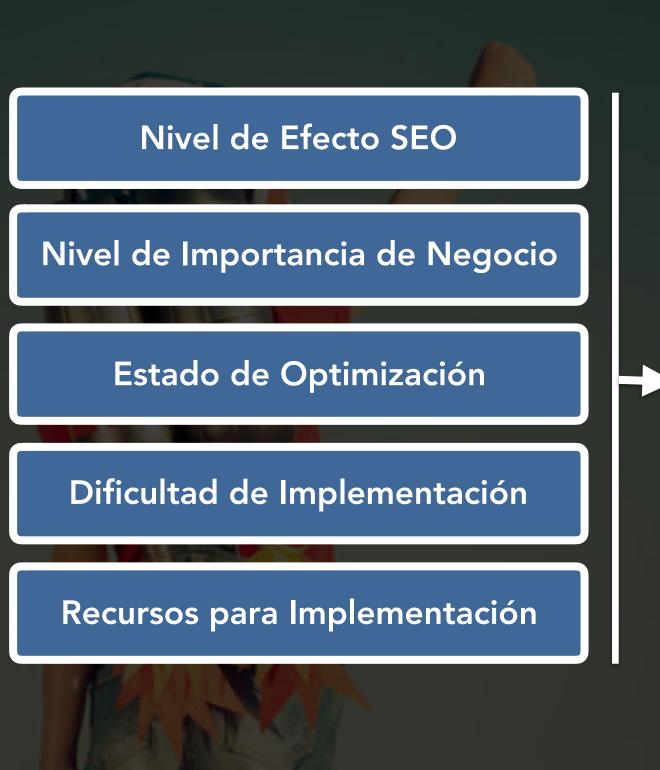
bit.ly/recostemplate

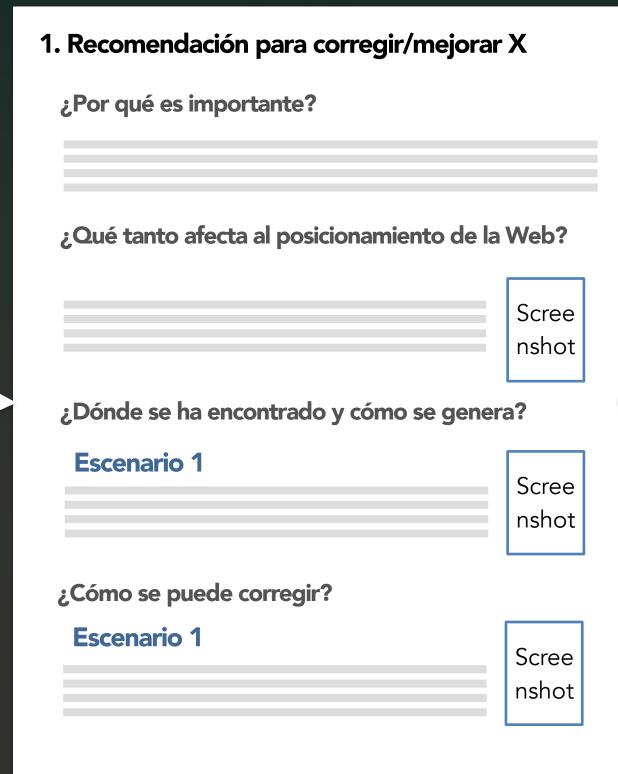
auditorías
larguísimas, que no
prioricen aquellas áreas
más críticas y con
potencial para el
crecimiento según el
contexto y objetivos
de la Web

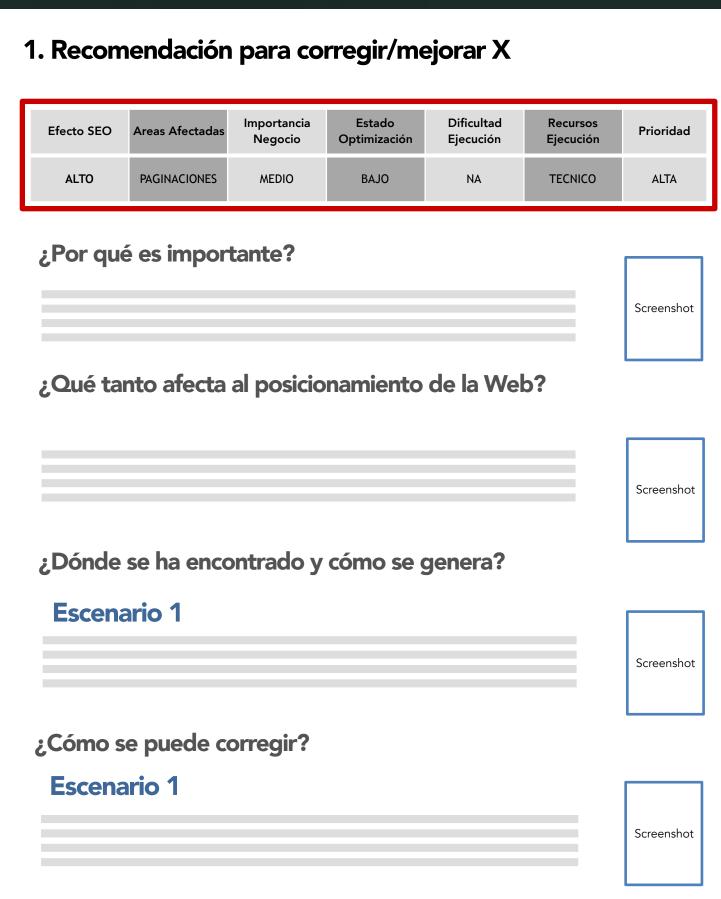




Especifica para cada recomendación el efecto SEO, nivel de importancia, estado, dificultad y recursos







Define una prioridad ideal de implementación en base al impacto y dificultad de cada una

PRIORIDAD ALTA

IMPACTO ALTO CON DIFICULTAD BAJA

PRIORIDAD MEDIA

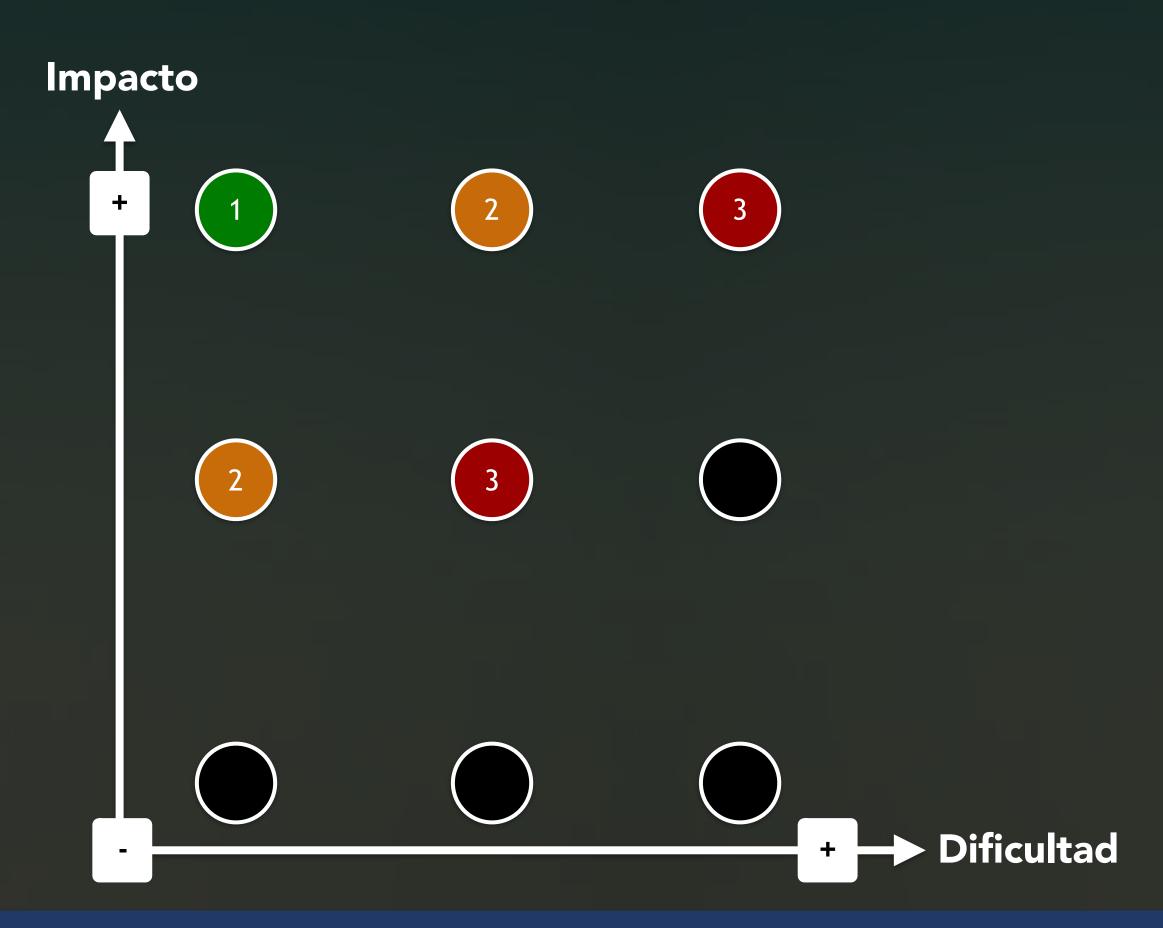
ALTO IMPACTO CON DIFICULTAD MEDIA MEDIO IMPACTO CON DIFICULTAD BAJA

PRIORIDAD BAJA

MEDIO IMPACTO CON DIFICULTAD MEDIA ALTO IMPACTO CON DIFICULTAD ALTA

NO PRIORIZAR

MEDIO IMPACTO CON DIFICULTAD ALTA BAJO IMPACTO



Pon en contexto todas las recomendaciones, validando la prioridad ideal definida

Recomendaciones	Áreas Afectadas	Nivel de Efecto SEO	Importancia Negocio	Optimización Actual	Soporte de Contenido	Soporte Técnico	Soporte de Promoción	Prioridad Ideal
Noindexar y bloquear rastreo de páginas de resultados de búsqueda internas que generan duplicación de contenido	Páginas de resultados internos	Alto	Bajo	Bajo	No	Si	No	2
Comenzar a indexar las páginas de filtros de colores con volumen de búsqueda > 100	Páginas de filtros de colores	Alto	Alto	Bajo	Si	Si	No	1
Comenzar a redirigir (301) a nuevas versiones las páginas enlazadas externamente que muestran errores 404	Entradas del la versión antigua del blog	Medio	Medio	Bajo	No	Si	No	3
Diferenciar títulos de las sub-categorías actualizando el patrón que incluye únicamente el nombre de la categoría	Páginas de sub- categorías	Medio	Medio	Medio	Si	Si	No	4
X	Páginas A	Bajo	Medio	Medio	Si	Si	No	TBD
Υ	Páginas B	Medio	Bajo	Medio	Si	Si	No	TBD
Z	Páginas C	Bajo	Bajo	Medio	Si	Si	No	TBD

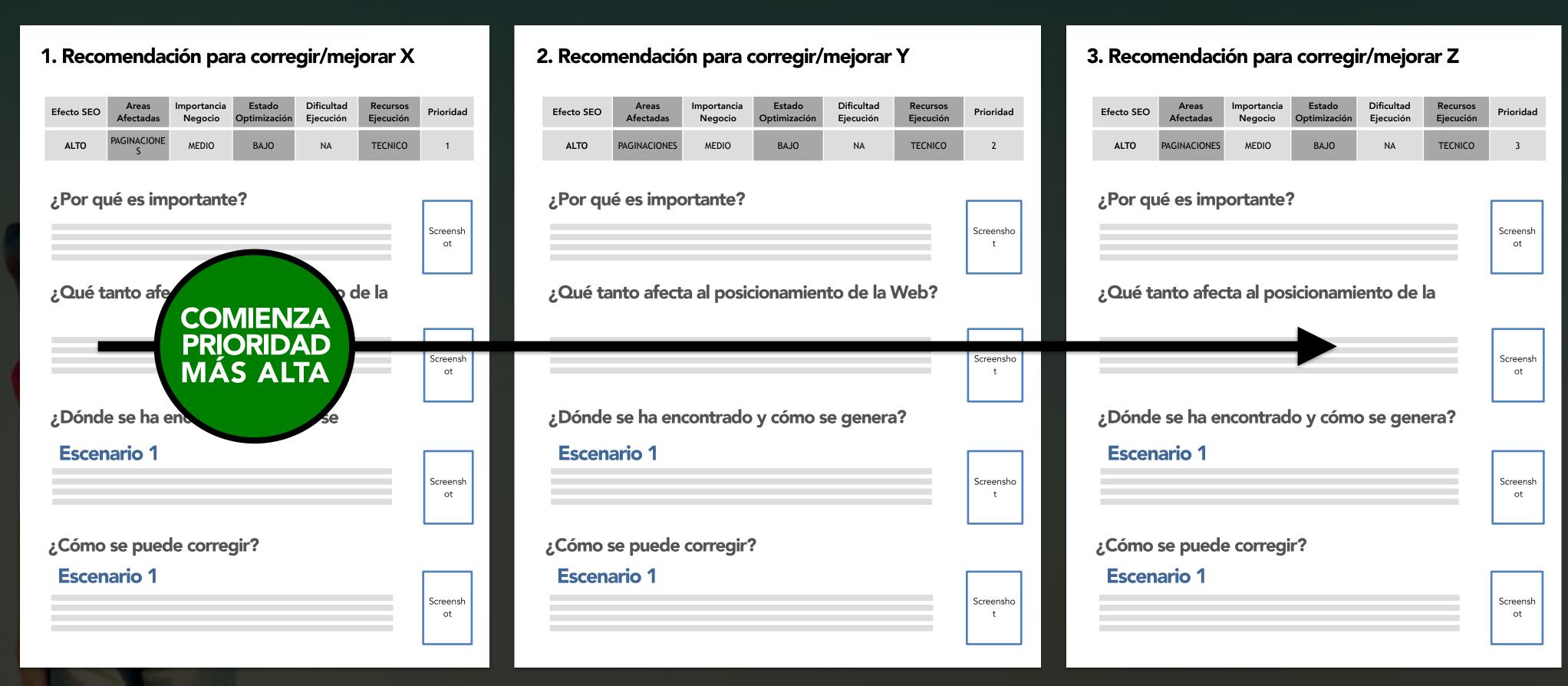
Toma en cuenta que el SEO es un proceso iterativo/ incremental que es continuo para ser competitivo



Excluye en consecuencia las recomendaciones que no se incluirían por su prioridad en un proceso inicial

Recomendaciones	Áreas Afectadas	Nivel de Efecto SEO	Importancia Negocio	Optimización Actual	Soporte de Contenido	Soporte Técnico	Soporte de Promoción	Prioridad Ideal	¿A incluir en iteración inicial?
Noindexar y bloquear rastreo de páginas de resultados de búsqueda internas que generan duplicación de contenido	Páginas de resultados internos	Alto	Bajo	Bajo	No	Si	No	2	Si
Comenzar a indexar las páginas de filtros de colores con volumen de búsqueda > 100	Páginas de filtros de colores	Alto	Alto	Bajo	Si	Si	No	1	Si
Comenzar a redirigir (301) a nuevas versiones las páginas enlazadas externamente que muestran errores 404	Entradas del la versión antigua del blog	Medio	Medio	Bajo	No	Si	No	3	Si
Diferenciar títulos de las sub-categorías actualizando el patrón que incluye únicamente el nombre de la categoría	Páginas de sub- categorías	Medio	Medio	Medio	Si	Si	No	4	Si
X	Páginas A	Bajo	Medio	Medio	Si	Si	No	TBD	No
Υ	Páginas B	Medio	Bajo	Medio	Si	Si	No	TBD	No
Z	Páginas C	Bajo	Bajo	Medio	Si	Si	No	TBD	No

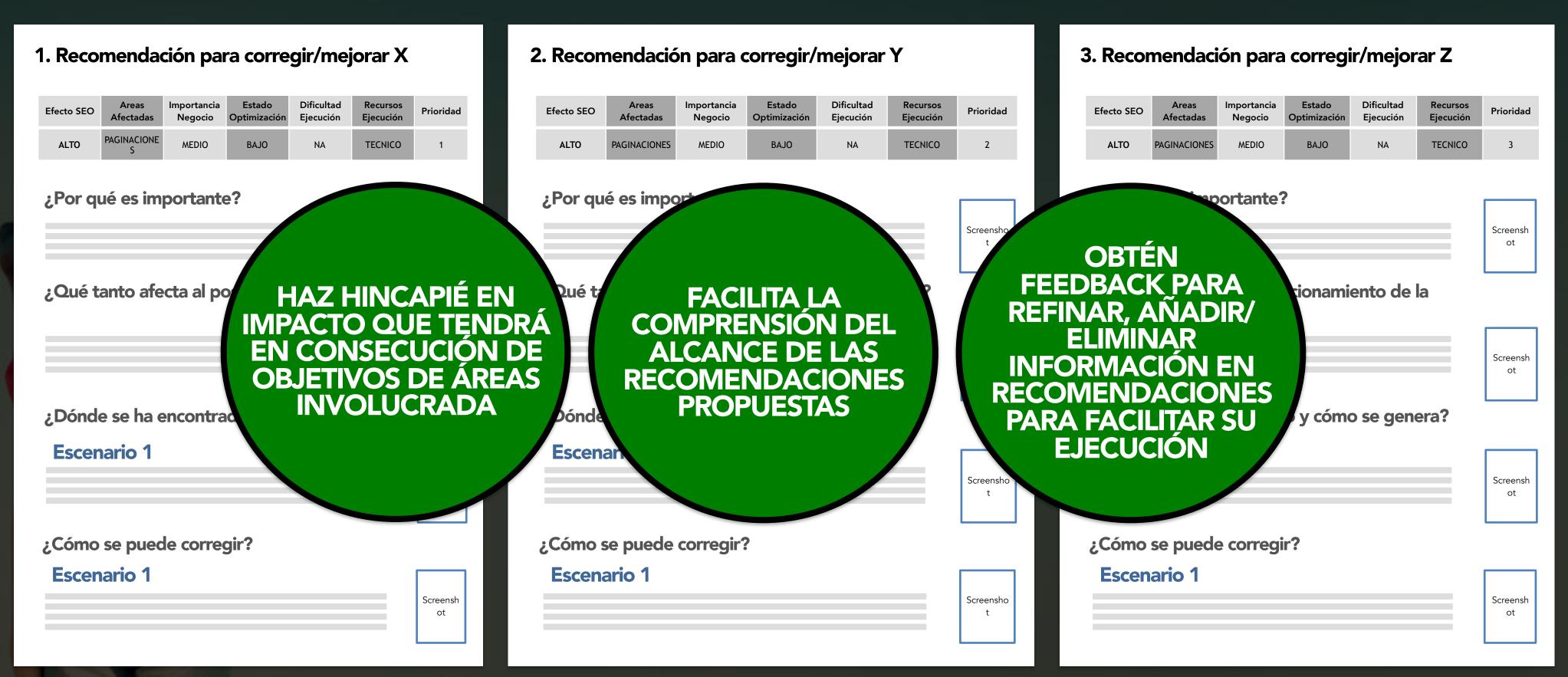
Actualiza el documento dejando las recomendaciones de mayor prioridad al inicio



Usa el sumario de las recomendaciones como índice del documento para facilitar su lectura

Recomendaciones	Áreas Afectadas	Nivel de Efecto SEO	Importancia Negocio	Optimización Actual	Soporte de Contenido	Soporte Técnico	Soporte de Promoción	Prioridad Ideal	Página
Noindexar y bloquear rastreo de páginas de resultados de búsqueda internas que generan duplicación de contenido	Páginas de resultados internos	Alto	Bajo	Bajo	No	Si	No	2	1
Comenzar a indexar las páginas de filtros de colores con volumen de búsqueda > 100	Páginas de filtros de colores	Alto	Alto	Bajo	Si	Si	No	1	5
Comenzar a redirigir (301) a nuevas versiones las páginas enlazadas externamente que muestran errores 404	Entradas del la versión antigua del blog	Medio	Medio	Bajo	No	Si	No	3	10
Diferenciar títulos de las sub-categorías actualizando el patrón que incluye únicamente el nombre de la categoría	Páginas de sub- categorías	Medio	Medio	Medio	Si	Si	No	4	15

Comparte el documento con cliente/equipo haciendo repaso de las recomendaciones, aclarando dudas



Valida la dificultad, factibilidad y prioridad de las recomendaciones SEO

Recomendaciones	Áreas Afectadas	Nivel de Efecto SEO	_	Optimizació n Actual	Soporte de Contenido	Soporte Técnico	Soporte de Promoción	Prioridad Ideal	Dificultad Implementaci ón	Prioridad Validada	Página
Noindexar y bloquear rastreo de páginas de resultados de búsqueda internas que generan duplicación de contenido	Páginas de resultados internos	Alto	Bajo	Bajo	No	Si	No	2	Baja	1	1
Comenzar a indexar las páginas de filtros de colores con volumen de búsqueda > 100	Páginas de filtros de colores	Alto	Alto	Bajo	Si	Si	No	1	Media	2	5
a nuevas versiones las páginas enlazadas	Entradas del la versión antigua del blog	Medio	Medio	Bajo	No	Si	No	3	Media	4	10
Pactualizando el patron due	Páginas de sub-categorías	Medio	Medio	Medio	Si	Si	No	4	Media	3	15

Identificando cuáles son las grandes áreas a priorizar que requerirán recursos



Podrás entonces establecer con el cliente/ stakeholders un calendario de ejecución factible



Además de definir KPIs y objetivos SEO relevantes y razonables en base al plan de trabajo

KPIS

Rastreabilidad

Indexabilidad

Enlaces

Posicionamiento

Tráfico

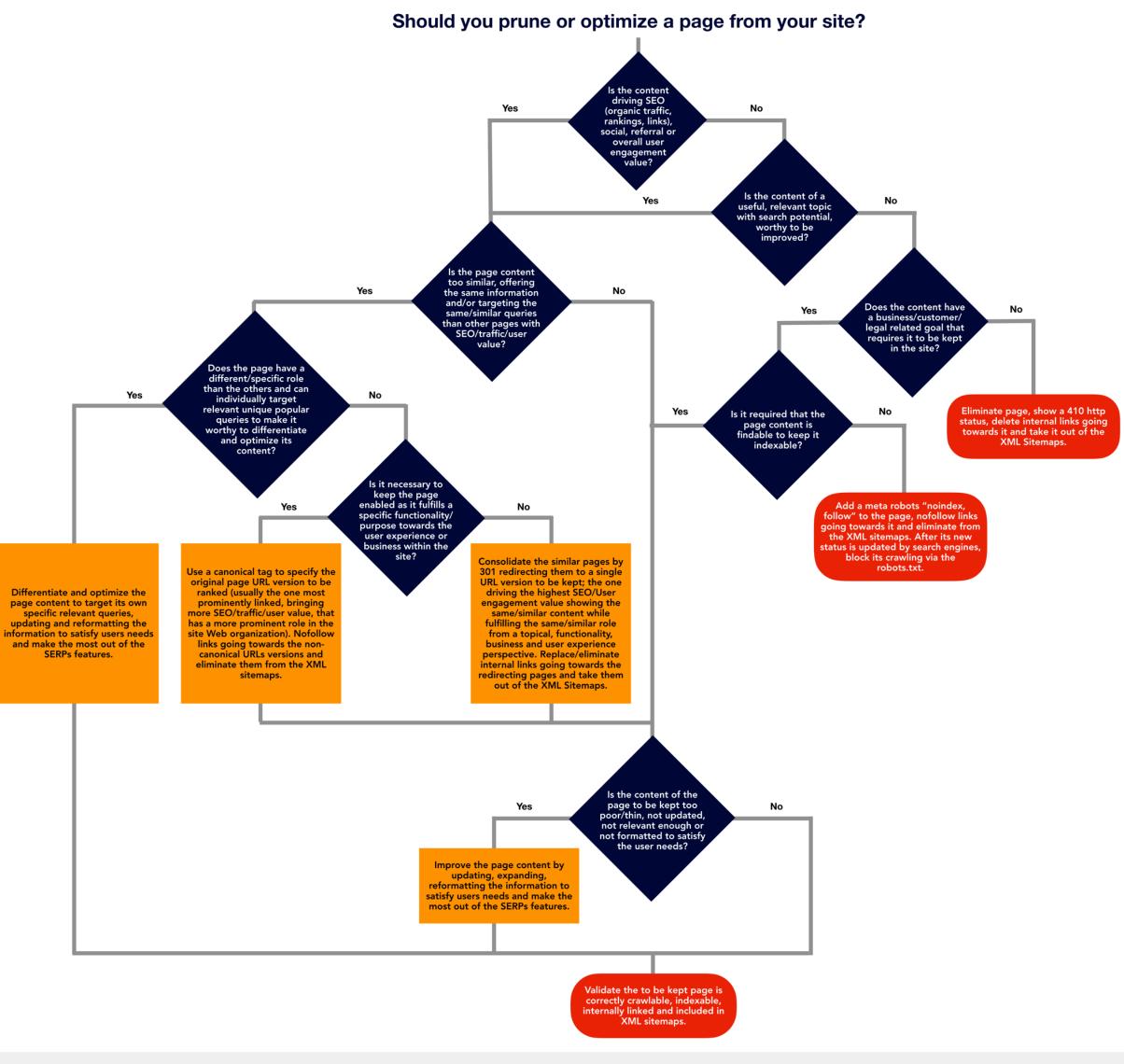
Conversiones

OBJETIVOS

X % de Crecimiento en Conversiones in N Meses

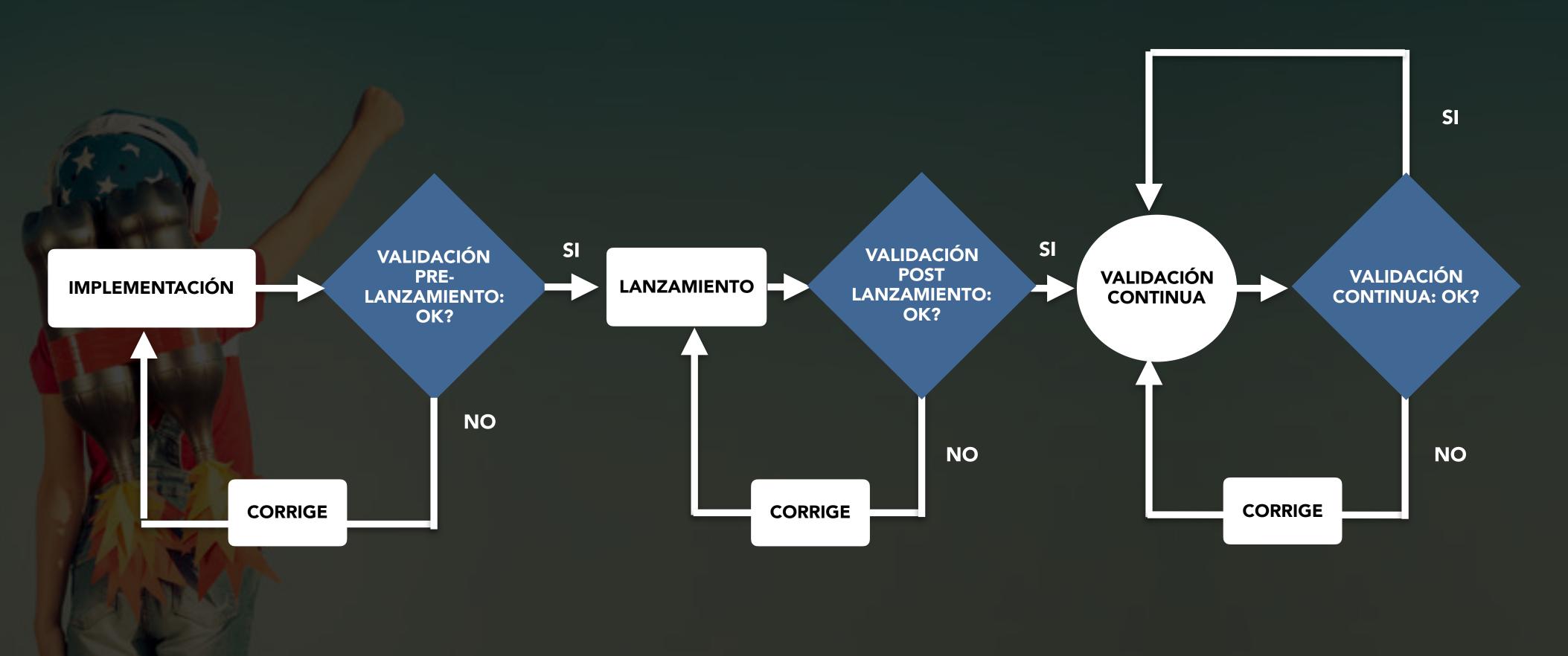
X % de Crecimiento en Tráfico Orgánico in N Meses

X % en Crecimiento en Visibilidad para Y grupos de Términos/Temáticas en N Meses

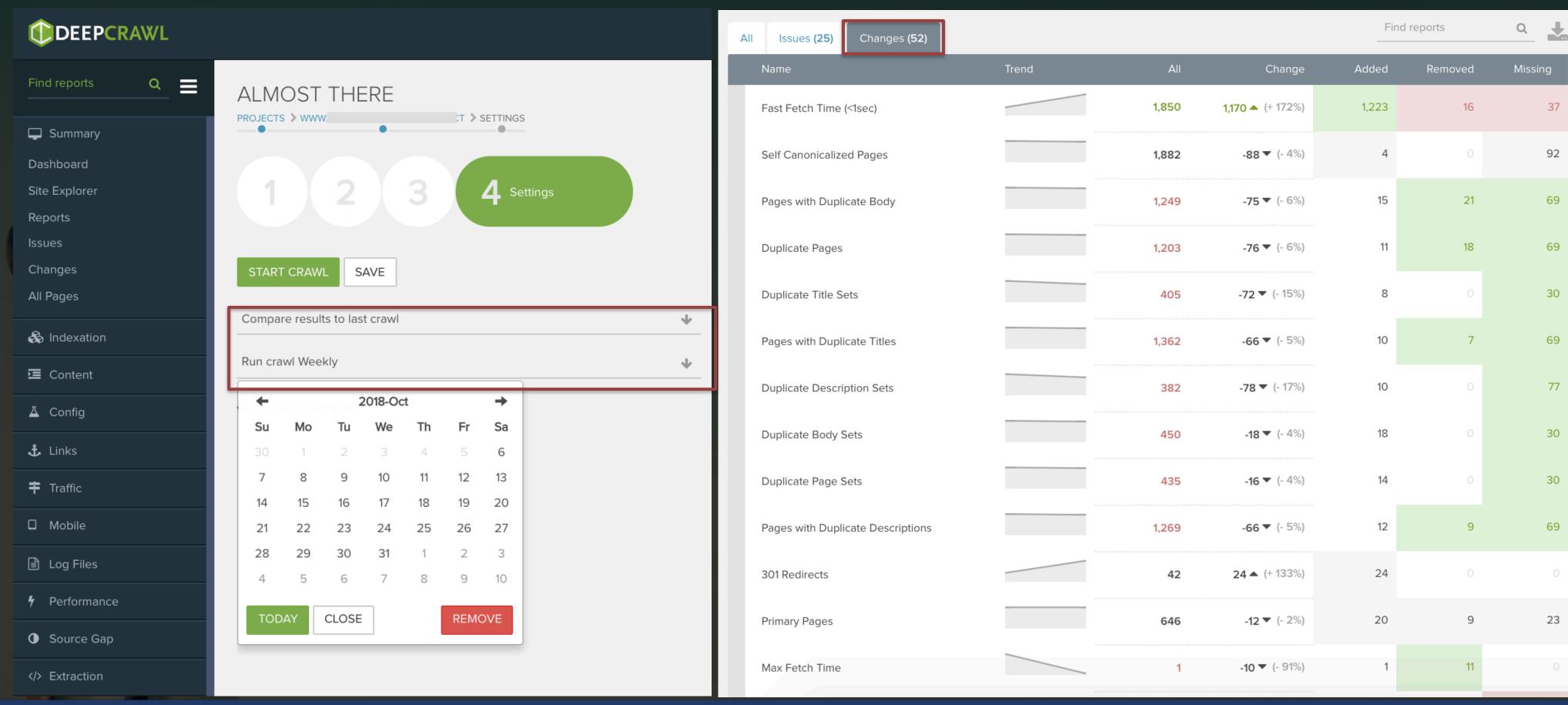


Comparte y acuerda buenas prácticas SEO en las distintas áreas relevantes de la Web que se usen para validar cualquier lanzamiento o cambio

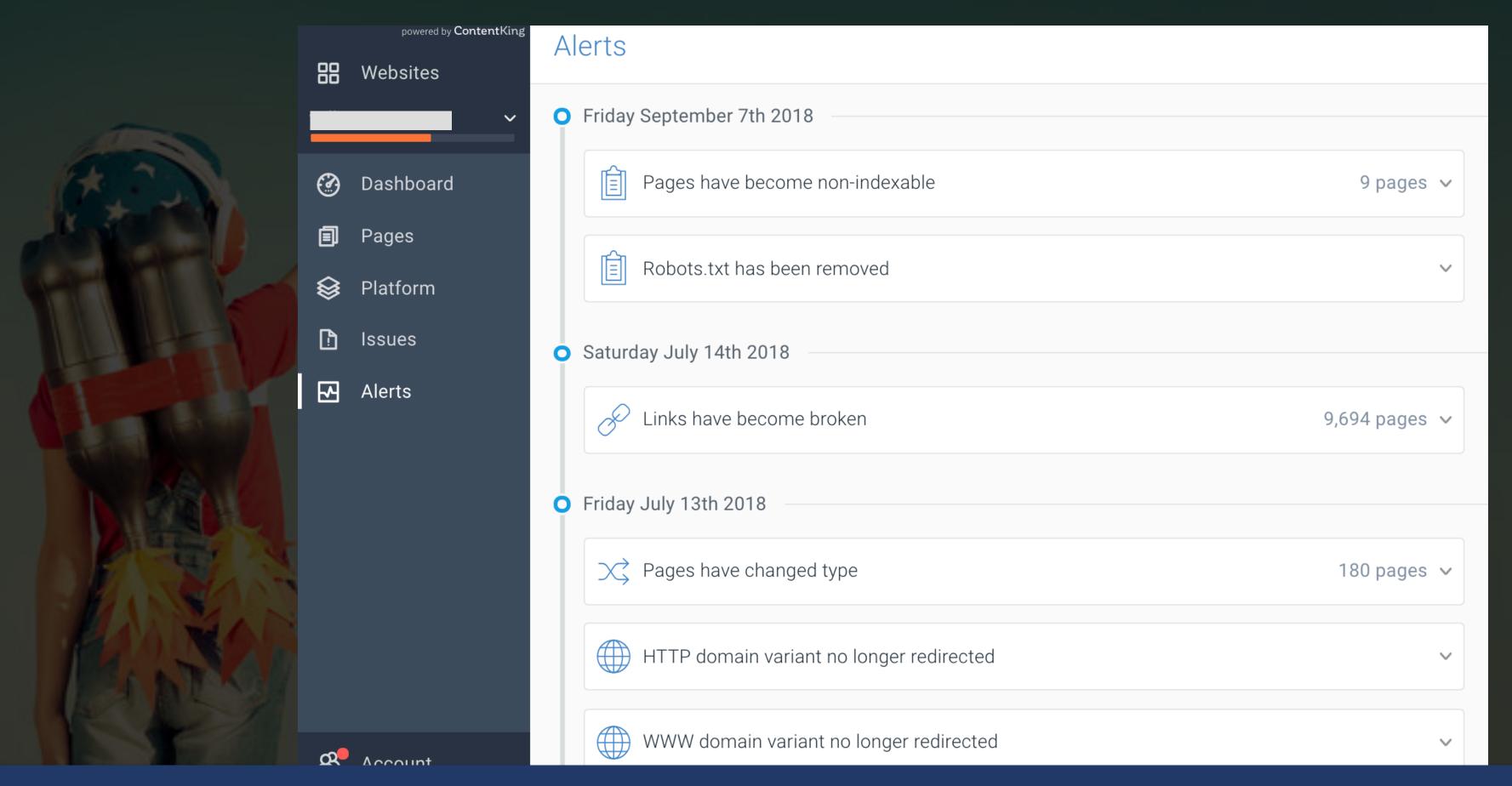
Así como un proceso de validación continua durante la ejecución de las recomendaciones SEO

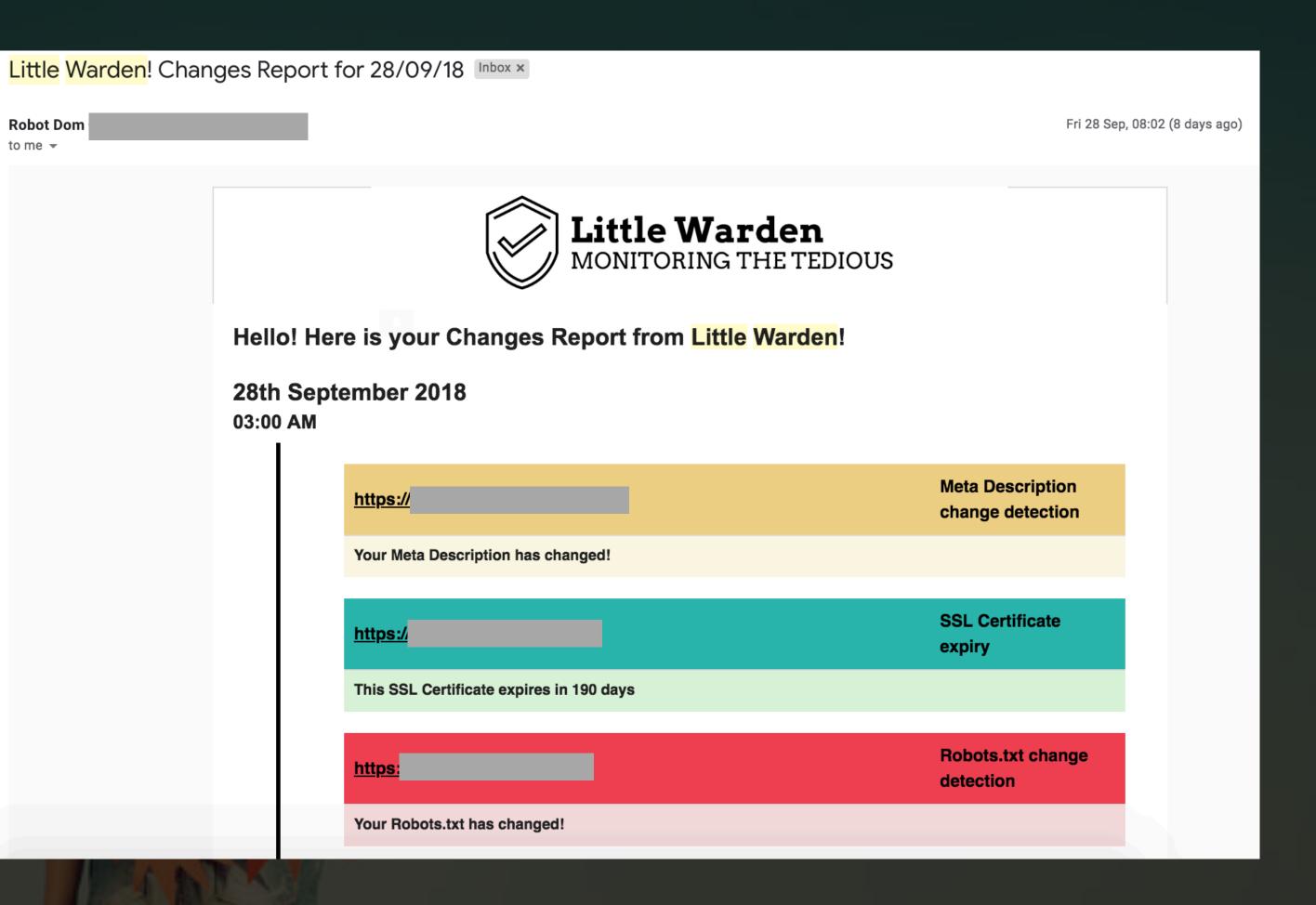


Planifica rastreos recurrentes para validar el estado de optimización de las áreas relevantes



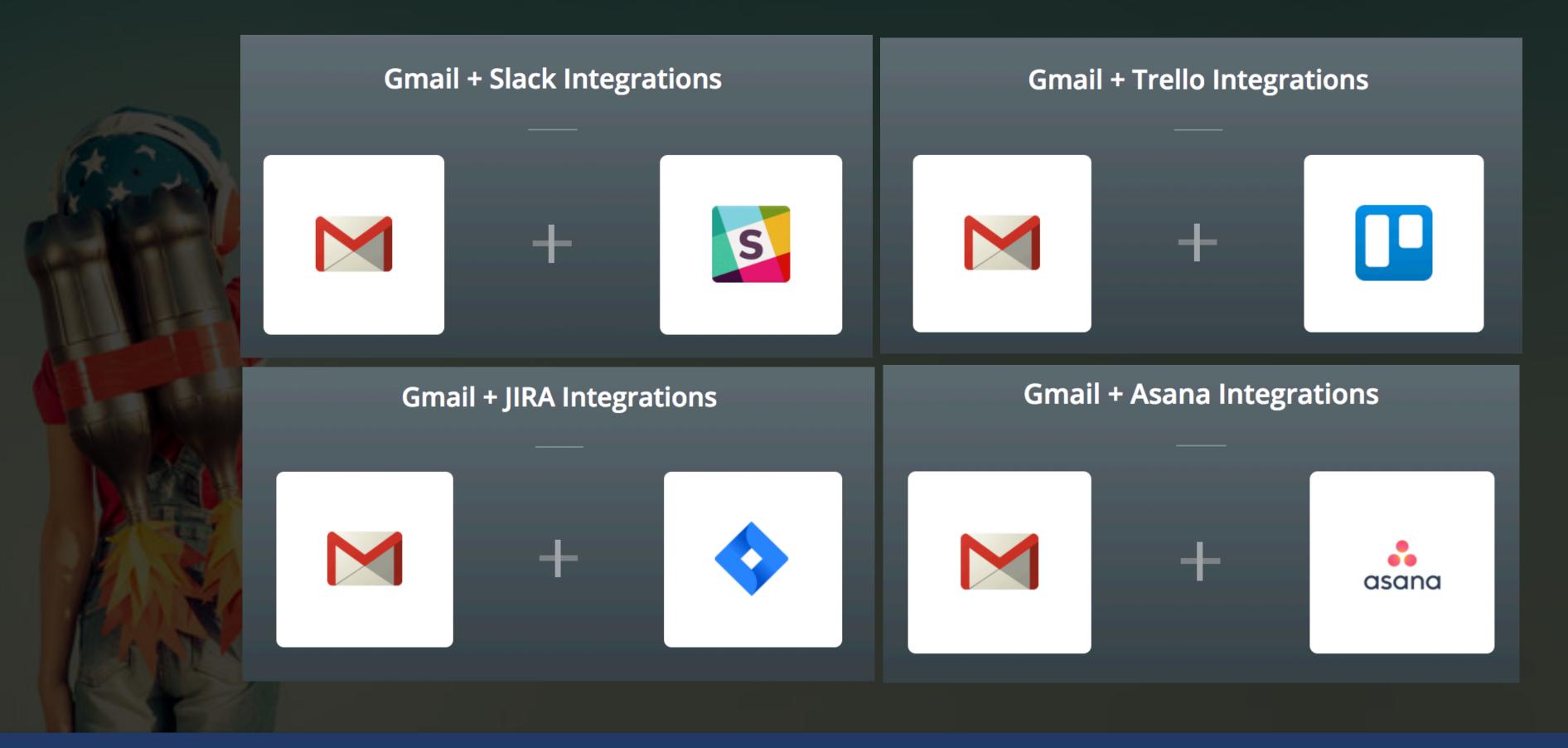
Activa también una monitorización continua usando herramientas que validen y notifiquen en tiempo real





Que te alertará en cuanto se realice cualquier cambio en los elementos que tienen influencia SEO

Integrando las alertas en tu gestor de proyectos para una corrección de errores más rápida



Es así que se evitan estas carencias de las auditorías SEO

No mostrar cómo los problemas impactan el crecimiento No conectarlas a aquellas áreas más críticas para objetivos de negocio

Enfocarse a los problemas sin especificar soluciones

Falta de monitorización continua del impacto de la ejecución

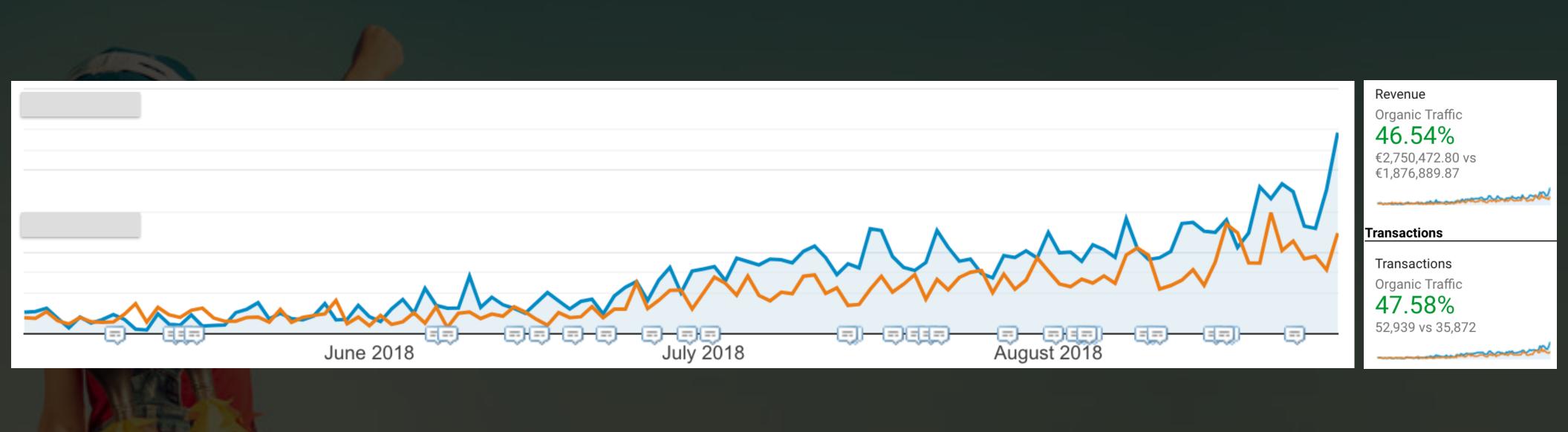
Documento muy largo y difícil de leer No priorizar en base al impacto y criticidad del cambio

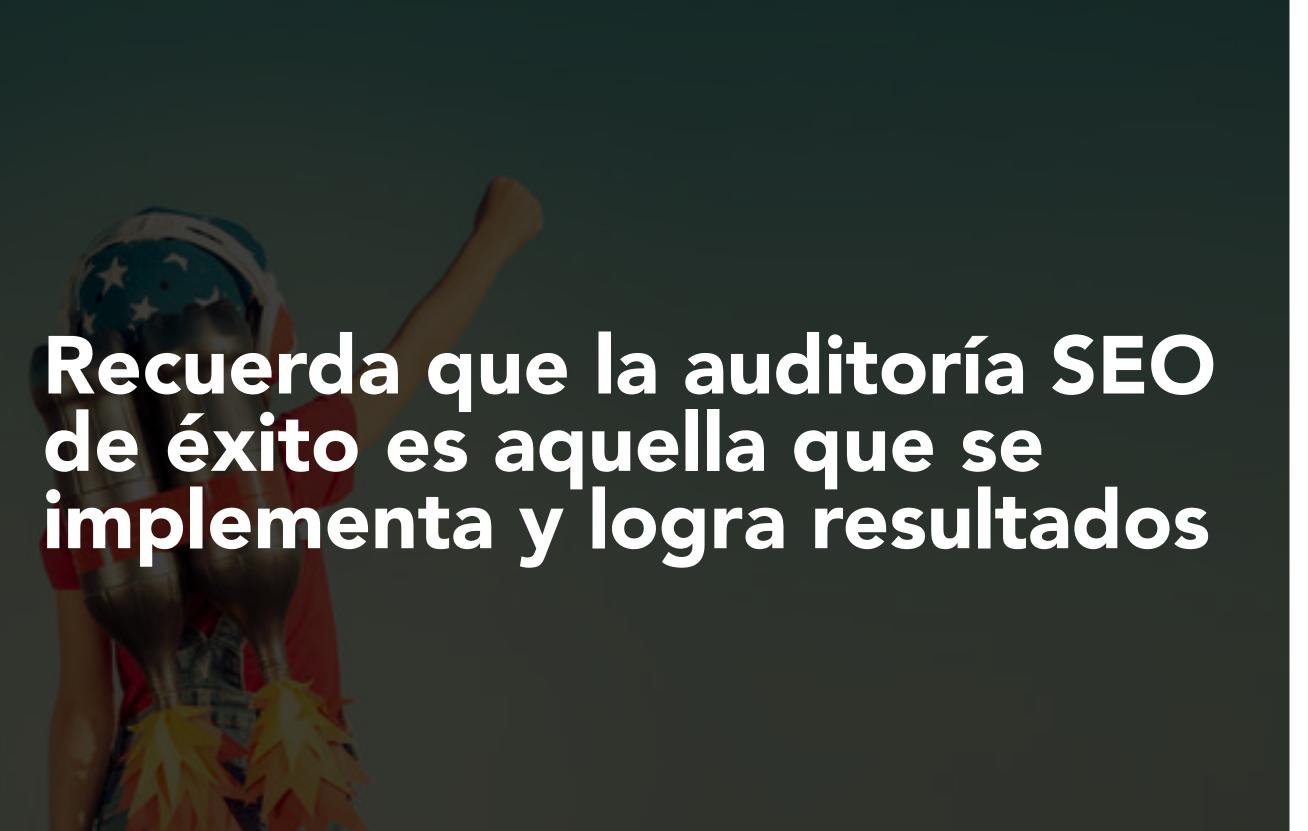
Falta de comunicación y validación continua de la ejecución

¿Es mucho trabajo seguir estos principios? ¿Crees que van más allá de lo que es una "auditoría SEO"?



No es mucho si se alcanzan los resultados. Si no lo haces será tu competencia quien gane.





brightonSEO

BrightonSEO

@brightonseo

well, implement the SEO recommendations then...

Translate Tweet

11:22am · 18 Feb 2019 · Buffer



Es hora de maximizar tu auditoría y éxito SEO